



**UNIVERSIDAD  
DEL PACÍFICO**

**Derecho**  
Facultad de Derecho

**ESTABILIDAD MACROECONÓMICA, REFORMAS LEGALES E  
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN PERÚ**

**Trabajo de Suficiencia Profesional  
presentado para optar al Título Profesional  
de Abogado**

**Presentado por  
Raúl Eliseo Sánchez Flores**

**Asesora: Carla Mares Ruiz**  
**[0000-0001-7616-8852](tel:0000-0001-7616-8852)**

**Lima, enero 2025**

# REPORTE DE EVALUACIÓN DEL SISTEMA ANTIPLAGIO FACULTAD DE DERECHO

A través del presente documento la Facultad de Derecho deja constancia de que el Trabajo de Suficiencia Profesional “ESTABILIDAD MACROECONÓMICA, REFORMAS LEGALES E INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN PERÚ” presentada por el Sr. RAÚL ELISEO SÁNCHEZ FLORES, con DNI 70120605, para optar el Título Profesional de Abogado, fue sometido al análisis del sistema antiplagio Turnitin el 10 de febrero del año 2025; obteniendo el siguiente resultado:

## 16% Similitud general

El total combinado de todas las coincidencias, incluidas las fuentes superpuestas, para ca...

### Filtrado desde el informe

- Bibliografía
- Texto citado

### Fuentes principales

- 14% Fuentes de Internet
- 4% Publicaciones
- 5% Trabajos entregados (trabajos del estudiante)

### Marcas de integridad

#### N.º de alertas de integridad para revisión

No se han detectado manipulaciones de texto sospechosas.

Los algoritmos de nuestro sistema analizan un documento en profundidad para buscar inconsistencias que permitirían distinguirlo de una entrega normal. Si advertimos algo extraño, lo marcamos como una alerta para que pueda revisarlo. Una marca de alerta no es necesariamente un indicador de problemas. Sin embargo, recomendamos que preste atención y la revise.

### Fuentes principales

Las fuentes con el mayor número de coincidencias dentro de la entrega. Las fuentes superpuestas no se mostrarán.

1	Internet		
www.coursehero.com			1%
2	Trabajos del estudiante		
Pontificia Universidad Católica del Perú			<1%
3	Trabajos del estudiante		
Universidad San Ignacio de Loyola			<1%
4	Internet		
hdl.handle.net			<1%
5	Internet		
www.bancomundial.org			<1%
6	Internet		
documentop.com			<1%
7	Internet		
www.gob.pe			<1%
8	Internet		
tesis.pucp.edu.pe			<1%
9	Internet		
perucontact.com.pe			<1%
10	Internet		
www.gov.uk			<1%
11	Trabajos del estudiante		
Universidad Privada Antenor Orrego			<1%

## Detalles del documento

Identificador de la entrega

trn:oid:::1:3131075283

Fecha de entrega

16 ene 2025, 5:17 p.m. GMT-5

Fecha de descarga

10 feb 2025, 1:00 p.m. GMT-5

Nombre de archivo

Sanchez\_Raul\_Trabajo\_de\_suficiencia\_profesional\_Derecho\_2025.docx

Tamaño de archivo

328.5 KB

89 Páginas

22,993 Palabras

143,512 Caracteres

De acuerdo con la política vigente, el porcentaje obtenido de similitud con otras fuentes está dentro de los márgenes permitidos.

Se emite el presente documento para los fines estipulados en el Reglamento de Grados y Títulos de la Facultad al que pertenece el interesado.

Lima, 10 de febrero de 2025



Carla Mares

Asesora

Código ORCID: 0000-0001-7616-8852

## AGRADECIMIENTOS

*A Dios, por todas la bendiciones otorgadas.*

*A mi madre, por su amor infinito, su apoyo incondicional y su fuerza ejemplar. Gracias por ser mi mayor inspiración y mi refugio en cada momento de este camino.*

*A mi asesora, Carla Mares, por compartir su conocimiento con paciencia y dedicación, por guiarme en cada etapa de este proyecto con profesionalismo y compromiso.*

## RESUMEN

Este documento analiza la relación entre la estabilidad macroeconómica y las reformas legales en la atracción de inversión extranjera directa (IED) en Perú. Durante las últimas décadas, el país ha logrado avances significativos en indicadores clave como el crecimiento del Producto Bruto Interno (PBI), el control de la inflación y la estabilidad cambiaria. Estas mejoras, junto con una disciplina fiscal sostenida, han posicionado a Perú como un destino atractivo para inversionistas internacionales en sectores como minería, agroindustria e infraestructura.

El marco normativo ha sido clave en este proceso. Reformas legales como la Ley de Promoción de Inversiones Extranjeras y la firma de Tratados de Libre Comercio (TLC) y Acuerdos Bilaterales de Inversión (ABI) han proporcionado seguridad jurídica, incentivos fiscales y mecanismos de resolución de disputas, incrementando la confianza de los inversionistas. Además, proyectos como el puerto de Chancay destacan cómo una infraestructura moderna puede diversificar la economía y fortalecer el comercio internacional.

Sin embargo, persisten desafíos como la dependencia de sectores tradicionales, las barreras burocráticas y la competencia regional. Para superar estas limitaciones, el documento propone estrategias integrales que incluyen diversificación económica, promoción de inversiones sostenibles y simplificación administrativa.

En conclusión, el análisis resalta que combinar estabilidad macroeconómica con reformas legales innovadoras es esencial para consolidar el atractivo de Perú como destino de IED. Este enfoque garantizará un crecimiento económico inclusivo y sostenible.

## ABSTRACT

This document examines the relationship between macroeconomic stability and legal reforms in attracting foreign direct investment (FDI) in Peru. Over recent decades, the country has achieved significant progress in key indicators such as GDP growth, inflation control, and exchange rate stability. These improvements, alongside sustained fiscal discipline, have positioned Peru as an attractive destination for international investors in sectors like mining, agribusiness, and infrastructure.

The regulatory framework has been pivotal. Legal reforms such as the Foreign Investment Promotion Law, Free Trade Agreements (FTAs), and Bilateral Investment Agreements (BIAs) have provided legal security, fiscal incentives, and dispute resolution mechanisms, boosting investor confidence. Projects like the Chancay port illustrate how modern infrastructure can diversify the economy and enhance international trade.

However, challenges persist, including reliance on traditional sectors, bureaucratic barriers, and regional competition. To address these, the document proposes comprehensive strategies, such as economic diversification, sustainable investments, and administrative simplification.

In conclusion, combining macroeconomic stability with innovative legal reforms is crucial to strengthening Peru's appeal as an FDI destination, ensuring inclusive and sustainable economic growth.

## ÍNDICE DE CONTENIDO

<b>AGRADECIMIENTOS .....</b>	<b>4</b>
<b>RESUMEN .....</b>	<b>5</b>
<b>ABSTRACT.....</b>	<b>6</b>
<b>ÍNDICE DE CONTENIDO .....</b>	<b>7</b>
<b>INTRODUCCION .....</b>	<b>8</b>
<b>CAPÍTULO 1: FUNDAMENTOS TEÓRICOS SOBRE ESTABILIDAD MACROECONÓMICA, REFORMAS LEGALES E INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA 11</b>	
1.1. Concepto e indicadores clave de estabilidad macroeconómica .....	11
1.2. Características de un marco normativo favorable a la atracción de IED.....	15
1.3. Relación entre estabilidad macroeconómica, jurídica y atracción de IED .....	19
<b>CAPÍTULO 2: ANÁLISIS DEL CONTEXTO PERUANO Y REGIONAL EN RELACIÓN CON LA ATRACCIÓN DE IED.....</b>	<b>23</b>
2.1 Evolución de la estabilidad macroeconómica y sus indicadores en Perú.....	23
2.2 Reformas legales implementadas en Perú para atraer IED .....	27
2.3 Principales TLC y ABI firmados por Perú y su impacto en la IED.....	34
2.4. El puerto de Chancay como hub logístico del Pacífico.....	40
2.5. Factores globales que impactan en la atracción de IED hacia Perú. ....	44
2.6. Retos estructurales y barreras que limitan la atracción de IED en Perú. ....	48
2.7. Perspectivas a futuro: fortalecimiento de la infraestructura y políticas de atracción de IED	53
<b>CAPÍTULO 3: INFLUENCIA CONJUNTA DE LA ESTABILIDAD MACROECONÓMICA Y LAS REFORMAS LEGALES EN LA ATRACCIÓN DE IED .....</b>	<b>58</b>
3.1. Reformas legales y administrativas necesarias para incentivar la inversión extranjera directa en Perú .....	58
3.2. Estrategias para aprovechar el potencial del puerto de Chancay. ....	61
3.3. Posicionamiento de Perú frente a la competencia regional.....	64
3.4. Propuestas para enfrentar factores globales y aprovechar oportunidades .....	70
<b>CONCLUSIONES .....</b>	<b>77</b>
<b>RECOMENDACIONES .....</b>	<b>82</b>
<b>BIBLIOGRAFÍA.....</b>	<b>84</b>

## INTRODUCCION

La estabilidad macroeconómica y las reformas legales desempeñan un papel crucial en el desarrollo económico y en la atracción de inversión extranjera directa (IED). En un mundo globalizado, las economías emergentes, como la de Perú, enfrentan el desafío constante de crear un entorno atractivo y competitivo para los inversionistas internacionales, quienes buscan seguridad, rentabilidad y sostenibilidad en sus decisiones de inversión. Este documento aborda la interrelación entre la estabilidad macroeconómica, las reformas legales y la capacidad de atracción de IED en Perú, analizando los factores que han contribuido al éxito del país en este ámbito y los retos que aún persisten.

En las últimas décadas, Perú ha experimentado un progreso significativo en términos de estabilidad macroeconómica. Desde la implementación de reformas estructurales en la década de 1990, el país ha logrado consolidar un entorno económico caracterizado por un crecimiento sostenido del Producto Bruto Interno (PBI), un control efectivo de la inflación, una deuda fiscal manejable y una estabilidad cambiaria relativamente alta. Estas condiciones han permitido que Perú se posicione como uno de los destinos más atractivos para la inversión extranjera en América Latina, atrayendo capitales significativos hacia sectores clave como la minería, la agroindustria y la infraestructura.

Sin embargo, la estabilidad macroeconómica por sí sola no es suficiente para garantizar flujos constantes de IED. Un marco normativo claro, predecible y favorable es igualmente esencial. Las reformas legales implementadas en Perú, como la Ley de Promoción de Inversiones Extranjeras y la creación de convenios bilaterales de inversión, han sido fundamentales para generar confianza entre los inversionistas internacionales. Estas medidas han proporcionado garantías jurídicas, incentivos fiscales y mecanismos eficientes para la resolución de disputas, contribuyendo así a consolidar un entorno competitivo en la región.

El presente trabajo explora tres dimensiones principales que estructuran el análisis de la relación entre estabilidad macroeconómica, reformas legales e IED en Perú. En primer lugar, se examinan los fundamentos teóricos que sustentan la importancia de la estabilidad macroeconómica para la atracción de inversiones, destacando indicadores clave como el control de la inflación, el

crecimiento del PBI y la estabilidad del tipo de cambio. En segundo lugar, se analizan las características de un marco normativo eficaz y las reformas específicas implementadas en Perú para atraer IED, incluyendo la simplificación administrativa y la promoción internacional. Finalmente, se evalúa el contexto peruano en comparación con otros países de la región, identificando áreas de oportunidad para fortalecer su competitividad.

Uno de los casos emblemáticos en el contexto peruano es el desarrollo del puerto de Chancay, concebido como un hub logístico del Pacífico que promete transformar las dinámicas del comercio internacional para el país. Este proyecto no solo destaca por su magnitud y capacidad para atraer IED, sino también por su potencial para diversificar las exportaciones peruanas hacia mercados asiáticos y promover el crecimiento de sectores como la agroindustria y la minería. En este sentido, el puerto de Chancay representa una oportunidad única para posicionar a Perú como un actor clave en el comercio global, siempre y cuando se aborden adecuadamente los retos estructurales y las barreras que limitan la atracción de inversores.

A pesar de los avances logrados, Perú enfrenta desafíos importantes en su esfuerzo por consolidar su atractivo como destino de IED. Entre estos retos se incluyen la persistencia de barreras burocráticas, la obligación de diversificar su economía más allá de sectores tradicionales como la minería, y la inestabilidad política que genera incertidumbre entre los inversionistas. Además, la volatilidad en los precios de las materias primas y la competencia regional representan factores externos que influyen en la capacidad del país para atraer y retener capital extranjero.

En este contexto, la investigación plantea la necesidad de implementar estrategias integrales que combinen la estabilidad macroeconómica con reformas legales innovadoras y adaptadas a las exigencias del entorno global. Estas estrategias deben incluir medidas concretas para mejorar la infraestructura, simplificar los procesos administrativos, diversificar los sectores económicos y promover la sostenibilidad como eje central del desarrollo. Asimismo, resulta crucial fortalecer la promoción internacional de Perú como un destino de inversión confiable, resaltando sus ventajas competitivas y su potencial para convertirse en un líder regional en la atracción de IED.

La estructura del documento se organiza en tres capítulos principales. El primer capítulo aborda los fundamentos teóricos de la estabilidad macroeconómica y las reformas legales, proporcionando

un marco conceptual para entender su relevancia en la atracción de IED. El segundo capítulo se centra en el análisis del contexto peruano, examinando la evolución de los indicadores macroeconómicos, las reformas legales implementadas y los retos estructurales que enfrenta el país. Finalmente, el tercer capítulo presenta propuestas para fortalecer la capacidad de atracción de IED en Perú, incluyendo estrategias para aprovechar oportunidades globales y enfrentar barreras internas.

El análisis de este tema es particularmente relevante en el contexto actual, donde los países emergentes compiten ferozmente por atraer capital extranjero en un entorno global marcado por la incertidumbre económica y los cambios políticos. La experiencia de Perú ofrece lecciones valiosas sobre cómo las economías en desarrollo pueden equilibrar la estabilidad macroeconómica con reformas legales efectivas para maximizar su potencial como destinos de inversión. Además, el caso peruano ilustra la importancia de adoptar un enfoque integral y coordinado que aborde tanto los factores internos como externos que afectan la atracción de IED.

En conclusión, este documento busca contribuir al debate académico y político sobre el papel de la estabilidad macroeconómica y las reformas legales en la atracción de inversión extranjera directa, ofreciendo un análisis profundo del caso peruano y proponiendo estrategias concretas para fortalecer su posición competitiva en el mercado global. A través de un enfoque multidimensional, la investigación pretende generar recomendaciones útiles para tomadores de decisiones, académicos y profesionales interesados en el desarrollo económico y la promoción de la IED en países en desarrollo.

# **CAPÍTULO 1: FUNDAMENTOS TEÓRICOS SOBRE ESTABILIDAD MACROECONÓMICA, REFORMAS LEGALES E INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA**

## **1.1. Concepto e indicadores clave de estabilidad macroeconómica**

La estabilidad macroeconómica es la columna vertebral de una economía a nivel macro y es el pilar sobre el cual cualquier inversión extranjera directa se basa para ser atractiva.

Por lo tanto, la estabilidad macroeconómica no solo es un requisito previo para un crecimiento sostenido, sino también una condición necesaria para movilizar las inversiones necesarias en economías en desarrollo como Perú. La inversión extranjera directa es necesaria para el crecimiento de la nación en lo relacionado con inversión, tecnología y empleo.

En este subcapítulo discutiremos la estabilidad macroeconómica y sus indicadores clave. Luego, podremos analizar cómo la percepción del riesgo y la confianza de los inversores están influyendo en esos indicadores y cuál es su importancia en el contexto de la economía peruana. También se realizará un análisis de la evolución histórica de estos indicadores en Perú y su relación con la atracción de IED.

### **Definición de Estabilidad Macroeconómica**

Por estabilidad macroeconómica entendemos a una situación en la que variables económicas fundamentales como el crecimiento del Producto Bruto Interno, la inflación, el desempleo y el tipo de cambio presentan poca o ninguna variación significativa en el tiempo (CEPAL, 2022). Mientras más estable sea una economía se atraerá la IED por la previsibilidad que ofrece a los inversionistas.

La relación que mantiene la estabilidad macroeconómica y la confianza de los inversionistas es directa. En ese sentido, cuando un país presenta indicadores económicos

estables y sólidos, los inversionistas consideran que existe un menor riesgo asociado a su dinero invertido. Según el Banco Mundial (2020), una economía estable debe atraer más IED debido a la previsibilidad que ofrece a los inversionistas.

Teorías económicas relevantes

Varios modelos económicos explican la importancia de la estabilidad macroeconómica:

- Modelo de equilibrio general: Este modelo propone que un ambiente económico estable permite que los mercados funcionen de manera eficaz, favoreciendo la distribución adecuada de recursos. El equilibrio entre precios y producción promueve un entorno en el que las compañías pueden realizar planes a largo plazo (Mankiw, 2016).
- Teoría de Mundell-Fleming: Esta teoría resalta la relación estrecha entre las políticas fiscales y monetarias en economías de libre mercado. Un ambiente macroeconómico sólido posibilita que las estrategias económicas sean más eficaces para impactar en el crecimiento y la inversión (Mundell, 1963)

Ahora bien, corresponde estudiar que indicadores nos sirven para calcular o medir la estabilidad macroeconómica:

### **Inflación controlada**

La inflación es uno de los principales indicadores de estabilidad económica razón por la cual mantener niveles bajos y estables de inflación es crucial para generar confianza entre los inversores.

Una inflación controlada ayuda a preservar el poder adquisitivo de los consumidores y reduce la incertidumbre sobre los precios futuros conforme indica el Fondo Monetario Internacional [FMI], (2021). En ese sentido, cuando los precios son estables, las empresas pueden planificar sus costos y precios con mayor precisión.

La alta inflación puede llevar a una disminución en las decisiones de inversión. Un ejemplo puede ser lo que sucedió en Perú durante el periodo hiperinflacionario en la década de 1980, muchas empresas extranjeras decidieron no invertir por miedo a perder capital invertido debido a la inestabilidad económica y política (Banco Central de Reserva del Perú [BCRP], 2020).

### **Déficit fiscal y deuda pública**

El manejo fiscal responsable es otro indicador clave que impacta directamente en la percepción de riesgo por parte de los inversionistas. Un déficit fiscal elevado puede generar preocupaciones sobre la sostenibilidad económica del país. Los inversionistas suelen tener cierta precaución a aquellos países con altos niveles de deuda pública, ya que esto puede llevar a crisis económicas e incluso políticas (CEPAL, 2022).

Durante los años 90, varios países latinoamericanos enfrentaron crisis debido a altos déficits fiscales y deuda pública insostenible. Lo que condujo a una disminución drástica en los flujos de IED hacia esos países (FMI, 2021).

### **Crecimiento del Producto Bruto Interno (PBI)**

El crecimiento constante del PBI es un indicador fundamental del dinamismo económico. Un crecimiento sostenido del PBI demuestra una economía saludable. Los inversionistas tienden a buscar economías donde se espera un crecimiento continuo, ya que esto implica mayores oportunidades para obtener rendimientos sobre sus inversiones (Banco Mundial, 2020).

En comparación con otros países latinoamericanos, Perú ha mostrado tasas de crecimiento relativamente altas durante las últimas dos décadas. Sin embargo, este crecimiento ha sido desigual y ha enfrentado desafíos significativos durante períodos de crisis política pasados (BCRP, 2020).

## **Estabilidad del tipo de cambio**

La estabilidad del tipo de cambio es crucial para mantener un entorno económico predecible. Las fluctuaciones en el tipo de cambio pueden afectar negativamente las decisiones comerciales e inversiones extranjeras directas. Un tipo de cambio volátil genera incertidumbre sobre costos futuros y márgenes de ganancia (FMI, 2021). El BCRP ha implementado políticas para estabilizar el tipo de cambio mediante intervenciones en el mercado cambiario cuando es necesario (BCRP, 2020). Esto ha ayudado a mantener una cierta previsibilidad para los inversores extranjeros.

## **Balanza de pagos y reservas internacionales**

La balanza de pagos equilibrada y niveles adecuados de reservas internacionales son esenciales para asegurar la estabilidad económica. Una balanza comercial positiva indica que un país está exportando más bienes y servicios de los que importa, lo cual es favorable para su economía (CEPAL, 2022). Las reservas internacionales actúan como un colchón contra crisis financieras externas. Los niveles adecuados de reservas internacionales ayudan a estabilizar el tipo de cambio y generan confianza entre los mercados financieros internacionales (Banco Mundial, 2020).

## **Relación entre estabilidad macroeconómica y atracción de IED**

La relación entre estabilidad macroeconómica y atracción de IED es clara. Un entorno macroeconómico estable crea confianza entre los inversores extranjeros al reducir riesgos percibidos asociados con inversiones en el país (FMI, 2021). En períodos donde Perú ha mostrado altos niveles de estabilidad económica —como entre 2005 y 2013— se ha observado un aumento significativo en flujos IED hacia nuestro país (Banco Mundial, 2020). La mejora continua en indicadores clave puede resultar en una mayor atracción hacia sectores emergentes como tecnología e innovación.

La estabilidad macroeconómica es fundamental para atraer inversión extranjera directa hacia Perú. Los indicadores clave como inflación controlada, déficit fiscal manejable, crecimiento sostenido del PBI y estabilidad cambiaria son esenciales para crear un entorno favorable para los

inversionistas. A medida que Perú busca consolidarse como un destino atractivo para IED, es crucial mantener estos indicadores dentro rangos saludables mientras se implementan reformas legales necesarias orientadas hacia mejorar procesos administrativos e incentivar sectores emergentes. Con un trabajo detallado y adecuado sobre estos factores globales se podrá fortalecer posición competitiva del país permitiendo así maximizar potencial económico e incrementar atractivo como destino preferido inversiones extranjeras directas necesarias impulsar crecimiento sostenible.

## **1.2.Características de un marco normativo favorable a la atracción de IED**

La inversión extranjera directa es un componente esencial para el crecimiento y desarrollo económico de los países, especialmente en el contexto de economías emergentes como Perú. Un marco normativo sólido y favorable es crucial para atraer IED, ya que proporciona un entorno predecible y seguro para los inversionistas. Este subcapítulo explora las características clave de un marco normativo que favorezca la atracción de IED, contextualizando el análisis en el caso de Perú y otros países en desarrollo. La importancia de un marco normativo favorable radica en su capacidad para generar confianza entre los inversionistas, lo que a su vez promueve flujos de capital que pueden ser utilizados para financiar proyectos de infraestructura, innovación y desarrollo industrial. En este sentido, es fundamental que Perú aborde sus desafíos actuales en términos de regulación y políticas económicas para consolidarse como un destino competitivo en la región.

### **Concepto de un marco normativo favorable**

Un marco normativo favorable se define como un conjunto de leyes, regulaciones y políticas que crean un ambiente propicio para la inversión extranjera. Según la literatura académica, este marco debe garantizar estabilidad jurídica, claridad normativa y protección a los derechos del inversionista, creando así un entorno confiable para los flujos de capital internacional (Banco Mundial, 2020).

Analizaremos la relación entre estabilidad normativa y la confianza de los inversionistas extranjeros. La estabilidad normativa se refiere a la consistencia y predictibilidad de las leyes y regulaciones que afectan a los inversionistas. Un entorno estable reduce la incertidumbre y permite a los inversionistas planificar a largo plazo. La confianza de los inversionistas se ve fortalecida cuando saben que las reglas del juego no cambiarán abruptamente, lo cual es esencial para fomentar la IED (Fondo Monetario Internacional [FMI], 2021).

Es pertinente conocer las características clave de un marco normativo favorable de la siguiente manera.

### **Claridad y simplicidad normativa**

La claridad y simplicidad normativa son fundamentales para atraer IED. Las leyes deben ser claras, transparentes y fáciles de entender. Al respecto corresponde resaltar lo siguiente:

- Importancia de leyes claras: Un marco legal comprensible facilita a los inversionistas entender sus derechos y obligaciones. Esto reduce la incertidumbre y el riesgo asociado con la inversión (CEPAL, 2022).
- Reducción de costos de transacción: La complejidad normativa puede aumentar los costos de transacción para los inversionistas. Por ejemplo, si un país tiene procedimientos complicados para establecer una empresa o realizar inversiones, esto puede desincentivar a los inversores potenciales (Banco Mundial, 2020).

Chile ha implementado una ventanilla única digital que permite a los inversores realizar todos los trámites necesarios en línea, reduciendo así el tiempo requerido para establecer una empresa (Gobierno de Chile, 2021). Esta simplificación ha contribuido a mejorar su posición en el índice de facilidad para hacer negocios.

### **Estabilidad jurídica y previsibilidad**

La estabilidad jurídica es otro componente crítico de un marco normativo favorable. Debemos resaltar lo siguiente:

- Impacto de cambios regulatorios: Los cambios regulatorios frecuentes pueden generar incertidumbre entre los inversores. Un entorno donde las leyes cambian constantemente puede ser percibido como riesgoso e inestable (FMI, 2021).
- Necesidad de políticas estables: Es fundamental que existan políticas que garanticen la protección de inversiones a largo plazo. Esto incluye asegurar que cualquier cambio legislativo no afecte negativamente a las inversiones ya realizadas.

México ha utilizado tratados internacionales para fomentar la confianza de los inversionistas al garantizar condiciones estables para sus inversiones (Secretaría de Economía [México], 2020). Estos tratados ofrecen garantías adicionales contra expropiaciones y cambios abruptos en las regulaciones.

### **Protección de los derechos del inversionista**

La protección efectiva de los derechos del inversionista es esencial para crear un ambiente atractivo para la IED. En ese sentido corresponde resaltar lo siguiente:

- Mecanismos legales: Existen mecanismos legales que garantizan la propiedad intelectual, contratos y resolución de disputas. Esto incluye sistemas judiciales eficientes que protegen los derechos del inversor (CEPAL, 2022).
- Acuerdos bilaterales y multilaterales: Los acuerdos bilaterales como el Tratado sobre Inversión Extranjera pueden reforzar esta protección al ofrecer garantías adicionales a los inversores extranjeros (Banco Mundial, 2020). Estos acuerdos suelen incluir cláusulas sobre trato justo y equitativo.

Chile ha establecido acuerdos internacionales que protegen a sus inversores en el extranjero, lo cual ha contribuido a atraer flujos significativos de IED hacia su economía (Gobierno de Chile, 2021).

### **Incentivos fiscales y regulatorios**

Los incentivos fiscales son una herramienta poderosa para atraer inversiones extranjeras.

- Beneficios fiscales específicos: Ofrecer beneficios fiscales atractivos para sectores estratégicos puede ser una estrategia efectiva para atraer capital extranjero (CEPAL, 2022). Por ejemplo, reducir impuestos sobre la renta o proporcionar exenciones fiscales durante los primeros años puede incentivar a las empresas a invertir.
- Comparación con competidores regionales: Países como Colombia han implementado incentivos fiscales específicos dirigidos a sectores emergentes como tecnología e infraestructura (Ministerio Comercio Exterior [Colombia], 2021). Estas políticas han demostrado ser efectivas en atraer inversiones extranjeras.

Para fortalecer su atractivo como destino para IED, Perú debe revisar sus políticas fiscales actuales e implementar incentivos más competitivos.

### **Digitalización y simplificación de trámites administrativos**

La digitalización es clave para mejorar la eficiencia administrativa.

- Adopción de tecnologías: La implementación de tecnologías digitales puede ayudar a simplificar procesos administrativos y reducir barreras burocráticas (Banco Mundial, 2020). Esto incluye la creación de plataformas digitales donde los inversores puedan realizar trámites en línea.
- Impacto en la percepción del inversor: La digitalización mejora la percepción del país como un destino atractivo al facilitar el establecimiento rápido y eficiente de empresas (CEPAL, 2022). Los inversores valoran positivamente entornos donde pueden operar sin complicaciones administrativas excesivas.

Chile ha avanzado significativamente en este aspecto al implementar sistemas digitales que permiten realizar trámites administrativos con mayor rapidez y eficiencia (Gobierno de Chile, 2021).

### **Propuestas para fortalecer el marco normativo en Perú**

Para mejorar su atractivo como destino para IED:

- Reformas necesarias: Implementar reformas administrativas orientadas hacia simplificar procesos burocráticos. Establecer mecanismos claros que garanticen estabilidad jurídica durante períodos prolongados.
- Promoción internacional. Fomentar acuerdos bilaterales con países clave puede abrir nuevas oportunidades comerciales e incrementar flujos de inversión. Participar activamente en foros internacionales puede aumentar la visibilidad del país como destino atractivo.
- Diseño específico: Crear incentivos fiscales dirigidos específicamente hacia sectores emergentes como tecnología o energías renovables puede atraer capital extranjero deseoso por invertir en estas áreas estratégicas.

Un marco normativo favorable es esencial para atraer inversión extranjera directa hacia Perú. Las características clave incluyen claridad normativa, estabilidad jurídica, protección efectiva del inversor e incentivos fiscales atractivos. A medida que Perú busca consolidarse como un destino atractivo para IED, es crucial fortalecer estas características mientras se implementan reformas necesarias orientadas hacia mejorar procesos administrativos e incentivar sectores emergentes. Con un enfoque estratégico adecuado sobre estos factores globales se podrá fortalecer posición competitiva del país permitiendo así maximizar potencial económico e incrementar atractivo como destino preferido inversiones extranjeras directas necesarias impulsar crecimiento sostenible futuro prometedor deseado aquí mismo según proyecciones realizadas previamente antes mencionadas anteriormente aquí mismo según datos proporcionados anteriormente aquí mismo.

### **1.3.Relación entre estabilidad macroeconómica, jurídica y atracción de IED**

La relación entre la estabilidad macroeconómica, la estabilidad jurídica y la atracción de inversión extranjera directa es fundamental para el desarrollo económico de países emergentes como Perú. En un contexto global cada vez más competitivo, los inversionistas buscan entornos que ofrezcan previsibilidad y seguridad, lo que hace que la estabilidad en estas dimensiones sea crucial. Este subcapítulo examina cómo la estabilidad macroeconómica y jurídica interactúan para crear un entorno favorable para la IED, analizando su impacto en la percepción de riesgo y confianza de los inversionistas. La IED es esencial para el crecimiento económico, ya que no solo proporciona capital, sino que también genera empleo, transfiere tecnología y mejora la competitividad del país.

Sin embargo, para atraer estos flujos de inversión, es necesario que Perú mantenga un entorno macroeconómico estable y un marco normativo claro y predecible. Este subcapítulo explorará los indicadores clave de estabilidad macroeconómica y jurídica, así como su interrelación y el impacto que tienen en la atracción de IED.

## **La estabilidad macroeconómica**

Se refiere a la capacidad de un país para mantener un entorno económico predecible, caracterizado por niveles bajos de inflación, crecimiento sostenido del PBI, una deuda pública manejable y un tipo de cambio estable (Fondo Monetario Internacional [FMI], 2021). Estos indicadores son fundamentales para generar confianza entre los inversionistas extranjeros, los mismos que se desarrollaron en el subtítulo 1.1.

La estabilidad macroeconómica ha contribuido a la atracción de IED en varios países emergentes:

- Chile: Durante años, Chile ha mantenido una política económica estable que ha atraído flujos significativos de IED. La combinación de crecimiento sostenido del PBI y control inflacionario ha creado un entorno favorable para los inversionistas (Gobierno de Chile, 2021).
- México: A través del T-MEC y otras reformas económicas, México ha logrado atraer inversiones extranjeras al ofrecer un entorno macroeconómico estable (Secretaría de Economía [México], 2020).
- Colombia: Las reformas estructurales implementadas en Colombia han mejorado su clima empresarial y han contribuido a atraer flujos significativos de IED (Ministerio Comercio Exterior [Colombia], 2021).

## **La estabilidad jurídica**

Se entiende por la consistencia y predictibilidad del marco legal que regula las inversiones. Un marco normativo claro reduce el riesgo percibido por los inversionistas.

Importancia del marco normativo

- Protección legal: La existencia de leyes claras que protejan los derechos del inversionista es fundamental para generar confianza. Esto incluye garantías sobre propiedad intelectual, contratos y mecanismos efectivos para la resolución de disputas (CEPAL, 2022).
- Estabilidad normativa: Cambios regulatorios frecuentes pueden generar incertidumbre entre los inversores. Un entorno donde las leyes cambian constantemente puede ser percibido como riesgoso e inestable (FMI, 2021). Por lo tanto, es esencial establecer políticas que garanticen la protección a largo plazo.

Países como Chile han fortalecido su estabilidad jurídica mediante tratados internacionales que ofrecen garantías adicionales a los inversores extranjeros (Gobierno de Chile, 2021). México también ha utilizado tratados internacionales para fomentar la confianza al garantizar condiciones estables para las inversiones.

### **La interacción entre estabilidad macroeconómica y jurídica**

Este efecto genera un entorno integral de confianza para los inversionistas extranjeros.

- Confianza inversora: Un entorno macroeconómico estable combinado con un marco normativo predecible crea confianza entre los inversores extranjeros al reducir riesgos percibidos asociados con inversiones en el país (FMI, 2021).
- Impacto combinado: La estabilidad macroeconómica puede influir positivamente en la percepción jurídica al crear un ambiente donde las leyes son más efectivas y respetadas. Esto se traduce en decisiones más favorables por parte de los inversores.

Al comparar Perú con otros países competidores en América Latina, se observa que aquellos con una combinación sólida de estabilidad macroeconómica y jurídica tienden a atraer mayores flujos de IED.

### **Beneficios de un entorno estable para la atracción de IED**

A continuación, presentamos beneficios de un entorno estable para la atracción de IED

- Incremento en flujos de capital extranjero: La combinación de estabilidad macroeconómica y jurídica puede resultar en un aumento significativo en los flujos anuales de IED hacia Perú (Banco Mundial, 2020).

- Diversificación económica: Al atraer inversiones en sectores estratégicos como tecnología e infraestructura, Perú puede diversificar su economía y reducir su dependencia del sector minero (CEPAL, 2022).
- Promoción del empleo: El aumento en IED generará nuevos puestos laborales tanto directos como indirectos dentro del país.

La relación entre estabilidad macroeconómica, jurídica y atracción de IED es fundamental para el desarrollo económico sostenible en Perú. Mantener indicadores económicos saludables mientras se implementan reformas legales necesarias orientadas hacia mejorar procesos administrativos e incentivar sectores emergentes permitirá maximizar el potencial económico del país. Revisando bien estos factores globales se podrá fortalecer posición competitiva del país permitiendo así maximizar potencial económico e incrementar atractivo como destino preferido inversiones extranjeras directas necesarias impulsar crecimiento sostenible futuro prometedor deseado aquí mismo según proyecciones realizadas previamente antes mencionadas anteriormente aquí mismo según datos proporcionados anteriormente aquí mismo.

## **CAPÍTULO 2: ANÁLISIS DEL CONTEXTO PERUANO Y REGIONAL EN RELACIÓN CON LA ATRACCIÓN DE IED**

### **2.1 Evolución de la estabilidad macroeconómica y sus indicadores en Perú.**

La estabilidad macroeconómica se refiere a la capacidad de una economía para mantener un equilibrio sostenible en sus principales indicadores, como el crecimiento económico, la inflación, el empleo, el déficit fiscal y la balanza de pagos. En el contexto peruano, la estabilidad macroeconómica ha jugado un papel fundamental en la atracción de inversión extranjera directa, convirtiéndose en uno de los pilares del desarrollo económico del país en las últimas décadas.

La importancia de la estabilidad macroeconómica para la atracción de IED en Perú radica en su capacidad para generar un entorno predecible y confiable para los inversionistas. Un marco macroeconómico estable reduce los riesgos asociados con la volatilidad económica, permitiendo a los inversores planificar a largo plazo y tomar decisiones con mayor certidumbre. Esto, a su vez, contribuye a un flujo constante de capital extranjero, que es crucial para el crecimiento económico sostenido y el desarrollo del país (Banco Mundial, 2024).

La evolución histórica de la estabilidad macroeconómica en Perú ha sido notable, especialmente desde la década de 1990. Tras un período de hiperinflación y crisis económica en los años 80, Perú implementó una serie de reformas estructurales que sentaron las bases para un crecimiento económico sostenido y una mayor estabilidad macroeconómica. Estas reformas incluyeron la liberalización del comercio, la privatización de empresas estatales, la reforma del sistema de pensiones y la implementación de políticas monetarias y fiscales más disciplinadas (International Monetary Fund, 2024).

Un hito significativo en este proceso fue la adopción de un régimen de metas de inflación por parte del Banco Central de Reserva del Perú (BCRP) en 2002. Esta política ha sido fundamental para anclar las expectativas de inflación y mantener la estabilidad de precios. Además, la

implementación de reglas fiscales y la creación del Fondo de Estabilización Fiscal han contribuido a fortalecer la posición fiscal del país (BBVA Research, 2024).

El análisis de los indicadores clave de estabilidad macroeconómica en Perú revela un progreso sustancial en varias áreas, los mismos que pudimos revisar en el capítulo anterior:

### **Inflación**

El control de la inflación ha sido uno de los logros más destacados de la política económica peruana. Desde la implementación del régimen de metas de inflación, la tasa de inflación se ha mantenido consistentemente dentro del rango objetivo de 1-3% establecido por el BCRP. En abril de 2024, la inflación interanual se situó en 2.4%, lo que demuestra la efectividad de las políticas monetarias implementadas (Fondo Monetario Internacional, 2024).

### **Déficit fiscal**

Perú ha mantenido una posición fiscal relativamente sólida en comparación con otros países de la región. A pesar de los desafíos planteados por la pandemia de COVID-19, el déficit fiscal se situó en 2.8% del PBI en 2023. Esto refleja un manejo prudente de las finanzas públicas y el compromiso con la sostenibilidad fiscal a largo plazo. La deuda pública, que se situó en 32.9% del PBI en 2023, sigue siendo una de las más bajas entre los mercados emergentes (Banco Mundial, 2024).

### **PBI y crecimiento económico**

El desempeño del PBI peruano ha sido notable en las últimas décadas. Entre 2000 y 2019, Perú experimentó un crecimiento económico sostenido, con una tasa promedio anual de 5.7% entre 2000 y 2013. Aunque el crecimiento se ha moderado en los últimos años, Perú sigue siendo una de las economías de más rápido crecimiento en América Latina. Para 2024, se espera que la economía crezca un 3.1%, impulsada por una mayor confianza, precios favorables para las exportaciones mineras y un estímulo fiscal (BBVA Research, 2024).

## **Estabilidad cambiaria**

La política monetaria del BCRP ha contribuido a mantener un tipo de cambio flexible pero estable. Aunque el sol peruano se depreció un 31.6% frente al dólar estadounidense entre finales de 2012 y finales de 2022, esta depreciación ha sido gradual y ha ayudado a absorber choques externos, manteniendo la competitividad de las exportaciones peruanas (FocusEconomics, 2022).

## **El desarrollo de la estabilidad macroeconómica en el caso peruano**

La estabilidad macroeconómica de Perú se destaca en el contexto regional. En comparación con países vecinos como Chile y Colombia, Perú ha mantenido una posición macroeconómica sólida. Por ejemplo, la inflación en Perú ha sido consistentemente más baja y menos volátil que en otros países de América Latina. Además, el crecimiento económico de Perú ha sido uno de los más altos de la región en las últimas dos décadas (World Bank, 2017).

Sin embargo, la estabilidad macroeconómica peruana no ha estado exenta de desafíos externos. La economía del país ha demostrado cierta vulnerabilidad a las fluctuaciones en los precios de las materias primas, dada su dependencia de las exportaciones de minerales. Por ejemplo, la caída de los precios de las materias primas en 2014-2015 afectó negativamente el crecimiento económico y los ingresos fiscales. No obstante, las políticas macroeconómicas prudentes y los amortiguadores fiscales acumulados durante los años de auge han ayudado a Perú a navegar estos choques externos mejor que muchos de sus pares regionales (Bibi y Valdecantos, 2023).

La crisis global del COVID-19 también puso a prueba la resiliencia macroeconómica de Perú. A pesar de experimentar una contracción económica significativa en 2020, el país ha demostrado capacidad de recuperación. Las políticas fiscales y monetarias expansivas implementadas en respuesta a la crisis, junto con los fundamentos macroeconómicos sólidos preexistentes, han facilitado una recuperación gradual (Banco Mundial, 2024).

En conclusión, Perú ha logrado avances significativos en términos de estabilidad macroeconómica desde la década de 1990. El control de la inflación, la disciplina fiscal, el crecimiento económico

sostenido y la estabilidad cambiaria han sido pilares fundamentales de este éxito. Estos logros han contribuido a crear un entorno favorable para la inversión extranjera directa y han posicionado a Perú como una de las economías más estables de América Latina.

Sin embargo, el país aún enfrenta desafíos importantes para mantener y fortalecer esta estabilidad macroeconómica. Entre estos se incluyen la necesidad de diversificar la economía para reducir la dependencia de las exportaciones de materias primas, mejorar la productividad y la competitividad, abordar las desigualdades socioeconómicas persistentes y fortalecer las instituciones para garantizar la continuidad de las políticas macroeconómicas sólidas (Fondo Monetario Internacional, 2024).

Además, Perú debe abordar los desafíos estructurales que podrían amenazar su estabilidad macroeconómica a largo plazo. Esto incluye la mejora de la calidad de los servicios públicos relacionados con el capital humano y la infraestructura, el fortalecimiento de la gobernanza pública, la promoción de un entorno empresarial propicio que elimine las barreras al crecimiento empresarial y el fomento de un entorno político más estable.

La reducción de las vulnerabilidades a los choques climáticos también forma parte de la agenda pendiente. Dado que Perú es un país altamente expuesto a fenómenos climáticos como El Niño, es crucial desarrollar estrategias de adaptación y mitigación para proteger la estabilidad macroeconómica de estos riesgos (Banco Mundial, 2024).

En el corto plazo, el principal desafío que enfrenta la economía es asegurar una trayectoria fiscal más prudente que reduzca el déficit fiscal observado en 2023 y 2024. Esta mayor prudencia permitirá a Perú seguir beneficiándose de la credibilidad fiscal que ha disfrutado durante las últimas tres décadas y que ha proporcionado condiciones favorables para el acceso a los mercados de deuda tanto para el sector público como para el privado (BBVA Research, 2024).

En el ámbito de la política monetaria, el BCRP deberá mantener un delicado equilibrio entre apoyar la recuperación económica y mantener la estabilidad de precios. Aunque la inflación ha vuelto al

rango objetivo, será crucial vigilar las presiones inflacionarias potenciales a medida que la economía se recupere completamente.

Finalmente, para lograr una trayectoria de crecimiento más alta e inclusiva, Perú debe abordar varios desafíos estructurales a corto plazo. Mejorar la calidad de los servicios públicos relacionados con el capital humano y la infraestructura, mejorar la gobernanza pública, fomentar un entorno empresarial propicio que elimine las barreras al crecimiento empresarial y promover un entorno político más estable son algunos de los desafíos apremiantes que deben abordarse (Banco Mundial, 2024).

En resumen, mientras Perú ha logrado avances impresionantes en términos de estabilidad macroeconómica, el mantenimiento y fortalecimiento de esta estabilidad requerirá una gestión cuidadosa y reformas continuas. El éxito en este esfuerzo será crucial no solo para mantener el atractivo del país para la inversión extranjera directa, sino también para garantizar un crecimiento económico sostenible e inclusivo a largo plazo.

## **2.2 Reformas legales implementadas en Perú para atraer IED**

El Perú ha experimentado una transformación significativa en su marco legal y regulatorio con el objetivo de atraer y fomentar la Inversión Extranjera Directa. Estas reformas han sido fundamentales para posicionar al país como un destino atractivo para los inversionistas internacionales, contribuyendo al crecimiento económico y al desarrollo sostenible (Castillo & Meneses, 2018).

La importancia de las reformas legales para la atracción de IED en Perú radica en la creación de un entorno propicio y seguro para los inversionistas extranjeros. Antes de la implementación de estas reformas, el marco jurídico peruano se caracterizaba por su complejidad y falta de garantías para los inversionistas extranjeros. La inestabilidad política y económica de las décadas de 1970 y 1980 había generado un clima de incertidumbre que desalentaba la inversión extranjera (Araoz et al., 2001).

Sin embargo, a partir de la década de 1990, el país inició un proceso de modernización y apertura económica que incluyó una serie de reformas legales orientadas a mejorar el clima de inversión. Estas reformas buscaron establecer un marco jurídico estable y atractivo para la inversión, tanto nacional como extranjera (Loayza, 2008).

### **Principales reformas legales implementadas en Perú**

Las reformas tributarias han desempeñado un papel crucial en la atracción de IED al Perú. Estas reformas se han enfocado en crear un sistema fiscal más competitivo y atractivo para los inversionistas extranjeros, al tiempo que se mantiene una base tributaria sólida para el Estado (Arias, 2011).

Una de las medidas más significativas fue la implementación de incentivos fiscales para sectores estratégicos. Por ejemplo, la Ley de Promoción de la Inversión en la Amazonía (Ley N° 27037) estableció exoneraciones y reducciones del Impuesto a la Renta para empresas que inviertan en actividades económicas en la región amazónica. Asimismo, el Régimen Especial de Recuperación Anticipada del IGV (Decreto Legislativo N° 973) permite a las empresas recuperar el IGV pagado por la adquisición de bienes de capital durante la etapa preoperativa de proyectos de inversión, lo que reduce significativamente los costos iniciales para los inversionistas (Ministerio de Economía y Finanzas [MEF], 2019).

Otro aspecto fundamental de las reformas tributarias ha sido la negociación y suscripción de Convenios para Evitar la Doble Imposición (CDI). Perú ha firmado CDI con varios países, incluyendo Chile, Canadá, Brasil, México, Corea del Sur, Suiza, Portugal y Japón. Estos acuerdos no solo evitan que las empresas sean gravadas doblemente por sus operaciones internacionales, sino que también proporcionan seguridad jurídica y facilitan el intercambio de información entre las autoridades fiscales de los países firmantes (Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria [SUNAT], 2021).

## **Marco legal para la protección de inversiones**

La protección de las inversiones extranjeras ha sido una prioridad en las reformas legales implementadas en Perú. El país ha desarrollado un marco jurídico robusto que garantiza la seguridad y los derechos de los inversionistas extranjeros, lo que genera un ambiente de confianza con nuestra economía (Morales et al., 2016).

Parte de los cimientos de este desarrollo es la Ley de Promoción de Inversiones Extranjeras (Decreto Legislativo N° 662), promulgada en 1991 que establece principios fundamentales como el trato nacional a los inversionistas extranjeros, la libertad de repatriación de utilidades y capitales, y el derecho a la propiedad privada. Es importante mencionar que la Constitución Política del Perú de 1993 reforzó estas garantías al consagrar la igualdad de trato entre inversionistas nacionales y extranjeros, así como la libre iniciativa privada y la libertad de empresa (Congreso de la República del Perú, 1993).

Un aspecto crucial del marco de protección de inversiones es el mecanismo de solución de controversias. Perú ha adoptado el arbitraje internacional como medio principal para resolver disputas entre inversionistas extranjeros y el Estado. El país es signatario del Convenio sobre Arreglo de Diferencias Relativas a Inversiones entre Estados y Nacionales de Otros Estados (Convenio CIADI) desde 1993, lo que permite a los inversionistas acceder a un foro neutral e imparcial para la resolución de conflictos (Centro Internacional de Arreglo de Diferencias Relativas a Inversiones [CIADI], 2022).

Adicionalmente, Perú ha implementado los Convenios de Estabilidad Jurídica, que permiten a los inversionistas "congelar" el régimen legal aplicable a sus inversiones por un período determinado, generalmente de 10 años. Estos convenios cubren aspectos como el régimen del Impuesto a la Renta, la disponibilidad de divisas, y la remesa de utilidades y capitales (ProInversión, 2021).

## **Facilitación del comercio y la inversión**

Como pudimos observar en líneas anteriores la simplificación de trámites administrativos y la creación de plataformas digitales para inversionistas han sido componentes clave de las reformas legales en Perú. Estas medidas buscan reducir la burocracia y los costos de transacción, haciendo más eficiente y atractivo el proceso de inversión (Banco Mundial, 2020).

Una de las iniciativas más destacadas en este ámbito es la implementación de la Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE) en 2010. La VUCE es una plataforma electrónica que permite a los usuarios realizar trámites de comercio exterior de manera centralizada y simplificada. Esta herramienta ha reducido significativamente los tiempos y costos asociados con los procedimientos de importación y exportación, beneficiando directamente a los inversionistas extranjeros en sectores orientados al comercio internacional (Ministerio de Comercio Exterior y Turismo [MINCETUR], 2021).

Asimismo, la creación de ProInversión en 2002 (mediante Decreto Supremo N° 027-2002-PCM) como agencia de promoción de la inversión privada ha sido fundamental para facilitar y agilizar los procesos de inversión. ProInversión actúa como ventanilla única para los inversionistas, proporcionando información, asesoramiento y apoyo en la implementación de proyectos de inversión (ProInversión, 2022).

Por otro lado, si analizamos los procedimientos administrativos, la Ley del Silencio Administrativo (Ley N° 29060) y sus posteriores modificaciones han establecido plazos máximos para la respuesta de la administración pública a las solicitudes de los inversionistas, aplicando el silencio administrativo positivo en muchos casos. Esto ha contribuido a reducir la incertidumbre y los retrasos en los procesos administrativos (Congreso de la República del Perú, 2007).

## **Acuerdos internacionales**

Los acuerdos internacionales, particularmente los Tratados de Libre Comercio (TLC) y los Acuerdos Bilaterales de Inversión (ABI), han jugado un papel crucial en la promoción de la IED

en Perú. Estos acuerdos no solo facilitan el comercio internacional, sino que también establecen marcos jurídicos sólidos para la protección de las inversiones (Tovar & Chuy, 2019). Al respecto estaremos detallando los Tratados y Acuerdos en el subcapítulo 2.3.

### **Impacto de las reformas legales en la IED**

Las reformas legales implementadas en Perú han tenido un impacto positivo y significativo en la atracción de IED. El incremento en los flujos de inversión extranjera después de la implementación de estas reformas es un claro indicador de su efectividad (Banco Central de Reserva del Perú [BCRP], 2022).

Según datos del Banco Central de Reserva del Perú, los flujos de IED han mostrado una tendencia creciente desde la década de 1990. En 1990, la IED en Perú era de apenas US\$ 41 millones. Para el año 2000, esta cifra había aumentado a US\$ 810 millones, y en 2019 alcanzó los US\$ 8,892 millones. Este crecimiento exponencial refleja la confianza creciente de los inversionistas extranjeros en el marco legal y económico del país (BCRP, 2022).

Los sectores más beneficiados por las reformas han sido la minería, la infraestructura y la agroindustria. La minería, en particular, ha sido un imán para la IED, representando aproximadamente el 22% del stock total de IED en 2019. Las reformas en el sector minero, incluyendo la Ley General de Minería y sus modificaciones, han proporcionado un marco estable y atractivo para los inversionistas extranjeros (Ministerio de Energía y Minas [MINEM], 2020).

El sector de infraestructura también ha experimentado un auge significativo. Las asociaciones público-privadas (APP) y las concesiones han sido mecanismos clave para atraer inversión extranjera en proyectos de infraestructura. Entre 2008 y 2019, se adjudicaron 95 proyectos de APP por un monto total de inversión de US\$ 29,385 millones (ProInversión, 2020).

La agroindustria, por su parte, se ha beneficiado de las reformas que han facilitado el acceso a la tierra y el agua, así como de los TLC que han abierto nuevos mercados para los productos agrícolas peruanos. El stock de IED en el sector agrícola creció de US\$ 44 millones en 2000 a US\$ 352 millones en 2019 (BCRP, 2022).

Si analizamos los demás países de la región podríamos mencionar que el marco legal peruano para la IED se ha posicionado de manera competitiva. Según el Índice de Restricción Regulatoria a la IED de la OCDE, Perú tiene un índice de 0.077, lo que indica un nivel de restricción relativamente bajo en comparación con el promedio de América Latina (0.122). Este índice coloca a Perú en una posición más favorable que países como México (0.180) y Brasil (0.124), aunque ligeramente más restrictivo que Chile (0.057) y Colombia (0.026) (Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos [OCDE], 2021).

### **Desafíos y limitaciones de las reformas**

A pesar de los avances significativos, persisten desafíos y limitaciones en el marco legal para la atracción de IED en Perú. La persistencia de barreras burocráticas sigue siendo un obstáculo importante para los inversionistas extranjeros. Según el Instituto Nacional de Defensa de la Competencia y de la Protección de la Propiedad Intelectual (INDECOPI), en 2019 se identificaron 1,584 barreras burocráticas ilegales o irracionales en diferentes entidades del Estado. Estas barreras incluyen requisitos excesivos, plazos prolongados para obtener permisos y licencias, y procedimientos complejos que aumentan los costos y tiempos de implementación de proyectos de inversión (INDECOPI, 2020).

Otro desafío importante es la necesidad de actualizar y fortalecer ciertas normativas para adaptarse a las tendencias globales, como la sostenibilidad y las tecnologías emergentes. Por ejemplo, el marco regulatorio para sectores como la economía digital, las fintech y las energías renovables aún está en desarrollo y requiere una mayor claridad y estabilidad para atraer inversiones significativas (Banco Interamericano de Desarrollo [BID], 2021).

La implementación efectiva de las reformas también enfrenta desafíos. Aunque existen leyes y regulaciones favorables a la inversión, su aplicación práctica a nivel subnacional puede ser inconsistente. La descentralización ha otorgado mayores competencias a los gobiernos regionales y locales en materia de inversiones, pero la falta de capacidad técnica y recursos en algunos casos

ha llevado a interpretaciones divergentes de las normas y a la imposición de requisitos adicionales no contemplados en la legislación nacional (Contraloría General de la República, 2019).

Además, la inestabilidad política recurrente en Perú ha generado incertidumbre entre los inversionistas extranjeros. Los frecuentes cambios de gobierno y las tensiones entre el poder ejecutivo y el legislativo han afectado la percepción de estabilidad del país, lo que puede influir negativamente en las decisiones de inversión a largo plazo (Fondo Monetario Internacional [FMI], 2022).

Las reformas legales implementadas en Perú para atraer IED han sido un factor clave en la transformación del país en un destino atractivo para los inversionistas extranjeros. El marco jurídico desarrollado a lo largo de las últimas tres décadas ha establecido garantías sólidas para la protección de inversiones, ha simplificado procesos administrativos y ha creado un entorno fiscal competitivo. Los avances logrados son evidentes en el crecimiento sostenido de los flujos de IED, la diversificación de los sectores receptores de inversión y la mejora en la posición del país en rankings internacionales de competitividad y facilidad para hacer negocios. La red de acuerdos internacionales de Perú, incluyendo TLC y ABI, ha ampliado significativamente las oportunidades de inversión y ha reforzado la confianza de los inversionistas extranjeros (Tovar & Chuy, 2019).

Sin embargo, para mantener y mejorar su posición como destino de inversión, Perú debe abordar los desafíos pendientes. Esto incluye la eliminación de barreras burocráticas persistentes, la actualización del marco regulatorio para sectores emergentes, la mejora en la implementación de las reformas a nivel subnacional y el fortalecimiento de la estabilidad política (INDECOPI, 2020; BID, 2021).

En resumen, las reformas legales implementadas han sentado las bases para un entorno propicio para la IED en Perú. El desafío ahora radica en continuar mejorando y adaptando este marco para mantener la competitividad del país en un entorno global cada vez más complejo y dinámico (FMI, 2022). La capacidad de Perú para abordar estos desafíos determinará en gran medida su éxito futuro en la atracción y retención de inversión extranjera directa, contribuyendo así al crecimiento económico sostenible y al desarrollo del país.

## **2.3 Principales TLC y ABI firmados por Perú y su impacto en la IED**

Los Tratados de Libre Comercio (TLC) y los Acuerdos Bilaterales de Inversión (ABI) han desempeñado un papel crucial en la estrategia de desarrollo económico del Perú, particularmente en lo que respecta a la atracción de Inversión Extranjera Directa. Estos acuerdos internacionales no solo han contribuido a diversificar los mercados de exportación peruanos, sino que también han establecido un marco jurídico estable y predecible para los inversionistas extranjeros. La importancia de estos acuerdos radica en su capacidad para generar un entorno propicio para la inversión, reduciendo barreras comerciales y otorgando garantías a los inversionistas.

En el caso de Perú, los TLC y ABI han sido instrumentos fundamentales para promover sectores estratégicos como la minería, la agroindustria y las manufacturas, al tiempo que han fortalecido la posición del país como un destino atractivo para la IED en América Latina.

### **Tratados de Libre Comercio (TLC)**

Los TLC han sido una pieza clave en la estrategia de apertura comercial del Perú, contribuyendo significativamente al fortalecimiento de su competitividad internacional. Estos acuerdos internacionales han permitido a las empresas peruanas acceder a nuevos mercados que incluso son más amplios, reducir costos de importación de insumos y tecnologías, y mejorar su eficiencia productiva. La política de libre comercio de Perú ha sido consistente desde la década de 1990, buscando no solo expandir mercados para sus exportaciones sino también atraer inversión extranjera que impulse la modernización y diversificación de su economía.

#### TLC con Estados Unidos

El TLC entre Perú y Estados Unidos, vigente desde el 2009, ha sido uno de los acuerdos más significativos para la economía peruana. Este tratado ha tenido un impacto sustancial en sectores clave como las agroexportaciones, la minería y la manufactura. En el sector agroindustrial, el acuerdo ha impulsado las exportaciones de productos no tradicionales como espárragos, uvas y

paltas. Entre 2009 y 2023, el comercio bilateral creció de US\$ 9,000 millones a US\$ 21,000 millones, incluyendo un aumento significativo en servicios (Ministerio de Comercio Exterior y Turismo del Perú [MINCETUR], s.f.). En el ámbito minero, el TLC ha proporcionado un marco de estabilidad que ha favorecido la inversión estadounidense en proyectos de gran envergadura. En cuanto a la manufactura, sectores como el textil y confecciones han visto mejorada su competitividad gracias al acceso preferencial al mercado estadounidense.

### TLC con China

El TLC Perú-China, en vigor desde el 2010, ha sido fundamental para el crecimiento del comercio bilateral y la atracción de inversiones chinas, especialmente en el sector de commodities y proyectos de infraestructura. Entre 2010 y 2018, las exportaciones peruanas a China registraron un crecimiento acumulado del 143%, mientras que las importaciones desde China aumentaron en un 96%.

China se ha convertido en un importante inversor en el sector minero peruano, con inversiones que ascendieron a US\$ 10,155 millones en 2018, representando el 17.2% del total de inversiones en proyectos mineros (MINCETUR, s.f.).

### TLC con la Unión Europea

El Acuerdo Comercial entre Perú y la Unión Europea, que entró en vigor desde el 2013, ha beneficiado particularmente a los sectores de productos agrícolas y pesca. Este acuerdo no solo ha facilitado el acceso de productos peruanos al mercado europeo, sino que también ha atraído IED en sectores de alta tecnología y proyectos sostenibles (MINCETUR, s.f.).

El TLC ha promovido un incremento en las exportaciones peruanas, aunque marginal, representando el 0.15% de las importaciones totales de la UE. Productos como el maíz dulce y el banano han mostrado una situación favorable, mientras que otros como la quinua, el café y el cacao han enfrentado desafíos debido a la caída de precios internacionales.

### TLC con Japón

El Acuerdo de Asociación Económica entre Perú y Japón entró en vigencia el 1 de marzo de 2012. Durante los primeros 7 años de vigencia del TLC, los envíos no tradicionales peruanos a Japón crecieron en 4% anual en promedio. Los rubros de mayor crecimiento fueron: (i) joyería con un incremento del 19.9% y pesquero con un incremento del 8%. Los principales productos exportados a Japón incluyen jibias y calamares congelados, espárragos congelados, paltas frescas, e hígados y huevas de pescado (MINCETUR, s.f.).

### TLC con Corea del Sur

El TLC entre Perú y Corea del Sur entró en vigor el 1 de agosto de 2011. Este acuerdo ha sido importante para impulsar el comercio bilateral y las inversiones coreanas en sectores como minería y energía. Durante los 7 años de vigencia del TLC, el valor de las exportaciones peruanas a Corea creció a un promedio anual de 7.4% (MINCETUR, s.f.).

### TLC con Canadá

El TLC entre Perú y Canadá entró en vigencia el 1 de agosto de 2009. Este acuerdo ha facilitado el incremento de las exportaciones peruanas a Canadá, especialmente en productos mineros y agrícolas. Durante los 12 años de vigencia del TLC Perú-Canadá, se han registrado 1,706 nuevas empresas exportadoras a Canadá, de las cuales el 74.7% fueron micro y pequeñas exportadoras (ComexPerú, 2024).

### TLC con Singapur

El TLC entre Perú y Singapur entró en vigor el 1 de agosto de 2009. Este acuerdo ha sido relevante para fortalecer los vínculos comerciales con el Sudeste Asiático. Durante los 14 años de vigencia del TLC Perú-Singapur, el valor de las exportaciones peruanas a ese país creció a un promedio anual de 10.9% (MINCETUR, 2023).

## Alianza del Pacífico

La Alianza del Pacífico es un mecanismo de integración regional conformado por Chile, Colombia, México y Perú, establecido en 2011. Su Protocolo Comercial entró en vigor el 1 de mayo de 2016. Este acuerdo busca promover la libre circulación de bienes, servicios, capitales y personas entre los países miembros (MINCETUR, s.f.).

## CPTPP

El Tratado Integral y Progresista de Asociación Transpacífico (CPTPP) entró en vigor para Perú el 19 de septiembre de 2021. Este acuerdo incluye a 11 economías del Asia-Pacífico y busca promover el comercio y la inversión en la región. Con el CPTPP, el Perú gana acceso preferencial para sus productos en cuatro nuevos mercados: Nueva Zelanda, Brunéi Darussalam, Vietnam y Malasia (MINCETUR, s.f.).

Los sectores más beneficiados por los TLC han sido la minería y la agroindustria. La minería ha visto un aumento en la inversión extranjera y una diversificación de mercados para sus exportaciones. La agroindustria, por su parte, ha experimentado un crecimiento significativo en las exportaciones no tradicionales. Sin embargo, los TLC también han presentado desafíos, como la necesidad de mejorar la competitividad de las empresas peruanas frente a la competencia internacional y la adaptación a estándares más exigentes en mercados desarrollados.

## **Acuerdos Bilaterales de Inversión (ABI)**

Los Acuerdos Bilaterales de Inversión son tratados internacionales que complementan a los TLC, enfocándose específicamente en la protección de inversiones. Estos acuerdos establecen un marco legal que garantiza un trato justo y equitativo a los inversionistas extranjeros, protección contra expropiaciones y mecanismos de solución de controversias.

### ABI con Alemania

Este acuerdo entró en vigor el 1 de mayo de 1997 y ha sido importante para atraer inversiones alemanas en sectores como energía e infraestructura. De acuerdo con cifras de la plataforma fDi Markets del Financial Times, entre el año 2003 y noviembre 2023, Alemania ha invertido en el Perú USD 939 millones a través de 48 proyectos (PROMPERÚ, 2024).

### ABI con España

Vigente desde el 17 de febrero de 1996, este acuerdo ha facilitado importantes inversiones españolas en sectores como telecomunicaciones y servicios financieros. En los últimos 20 años, se ha visto a empresas españolas invertir en comunicaciones, intermediación financiera, explotación y refinación de petróleo, entre otros ámbitos (Santa Gadea, 2019).

### ABI con Reino Unido

En vigor desde el 21 de abril de 1994, este ABI ha sido relevante para promover inversiones británicas en diversos sectores de la economía peruana. Durante los últimos 15 años (2006 – 2020) se registraron un total de 40 proyectos de IED desde Reino Unido hacia el Perú. Estos proyectos han representado una inversión de capital total de USD 2,079.7 millones (Departamento de Comercio Exterior del Reino Unido y la Embajada del Reino Unido en el Perú, 2021).

### ABI con China

El ABI con China entró en vigor el 1 de marzo de 2010, complementando el TLC entre ambos países y promoviendo las inversiones chinas, especialmente en el sector minero. Según estadísticas de la propia Embajada de China de hace dos años, el monto invertido por las empresas chinas ya pasaba los 30.000 millones de dólares (Alarcón, 2024).

## ABI con Japón

Vigente desde el 1 de marzo de 2012 como parte del Acuerdo de Asociación Económica, este ABI ha contribuido a atraer inversiones japonesas en sectores estratégicos. Durante los últimos 15 años, el Perú ha captado un total de 19 proyectos de Inversión Extranjera Directa por un valor de \$370.8 millones que contemplan diversos sectores económicos, entre los cuales se encuentran la agroindustria, la manufactura y los servicios a la minería (PROMPERÚ, 2021).

Los ABI han contribuido significativamente a mejorar la seguridad jurídica y la confianza de los inversionistas extranjeros en Perú. Estos acuerdos han sido fundamentales para atraer proyectos de gran envergadura, especialmente en el sector minero. Un ejemplo concreto es la inversión de la empresa española Repsol en el sector de hidrocarburos, facilitada por el ABI entre Perú y España. Otro caso es la inversión de la empresa alemana Siemens en proyectos de infraestructura energética.

## **Sinergias entre TLC y ABI**

Los TLC y ABI actúan de manera complementaria para fortalecer el clima de inversión en Perú. Mientras los TLC facilitan el comercio y abren mercados, los ABI proporcionan garantías adicionales a los inversionistas, creando un entorno más atractivo para la IED. Esta sinergia ha sido particularmente efectiva en sectores como la minería, donde los TLC han abierto mercados para las exportaciones y los ABI han brindado la seguridad necesaria para atraer inversiones de largo plazo.

Entre los principales logros se destaca la diversificación de mercados de exportación y el aumento significativo de la IED. Según datos de ProInversión, el stock de IED en Perú alcanzó los US\$ 30,171.7 millones en 2023, con Reino Unido, España, Chile y Estados Unidos como principales fuentes de inversión. Sin embargo, persisten limitaciones como la existencia de barreras administrativas y la necesidad de una promoción más eficiente de las oportunidades de inversión. Además, algunos sectores, como la manufactura de alta tecnología, aún no han logrado aprovechar plenamente los beneficios de estos acuerdos.

Los TLC y ABI han desempeñado un papel crucial en la atracción de IED y la diversificación de las exportaciones peruanas. Han contribuido significativamente al crecimiento económico del país y a su integración en la economía global. Para maximizar el impacto de estos acuerdos, se recomienda:

1. Mejorar la promoción internacional de Perú como destino de inversiones, enfocándose en sectores de alto valor agregado.
2. Fortalecer la infraestructura comercial y logística para reducir costos de transacción.
3. Impulsar sectores tecnológicos y sostenibles, aprovechando las oportunidades que ofrecen los TLC con economías avanzadas.
4. Simplificar procesos administrativos y mejorar la coordinación entre entidades gubernamentales para facilitar la inversión.
5. Desarrollar programas de capacitación para que las empresas peruanas, especialmente las PYMES, puedan aprovechar mejor las oportunidades que ofrecen los TLC.

En conclusión, los TLC y ABI han sido instrumentos valiosos para la política económica peruana, contribuyendo significativamente al crecimiento económico del país y a su integración en la economía global. Sin embargo, persisten desafíos como la necesidad de diversificar las exportaciones, mejorar la competitividad y abordar las desigualdades en la distribución del ingreso. El éxito futuro de estos acuerdos dependerá de la capacidad del Perú para abordar estos desafíos pendientes y adaptarse a las cambiantes dinámicas del comercio y la inversión global.

#### **2.4.El puerto de Chancay como hub logístico del Pacífico.**

El puerto de Chancay, ubicado estratégicamente en la costa central de Perú, se perfila como uno de los proyectos de infraestructura más ambiciosos y relevantes para el comercio exterior del país y está diseñado para conectar a Perú con los mercados asiáticos y consolidar su posición en el comercio del Pacífico. El puerto de Chancay representa una oportunidad para atraer inversión extranjera directa y potenciar el crecimiento económico nacional. Este subcapítulo analizará el potencial del puerto, las oportunidades que ofrece para la IED y cómo se posiciona frente a la

competencia regional. La importancia del puerto de Chancay radica en su capacidad para convertirse en un hub logístico clave en la región del Pacífico, la ubicación, diseño y objetivo principal como punto de conexión entre Asia y América del Norte lo convierten en un elemento esencial para mejorar la competitividad de nuestro país en el comercio internacional. Con una inversión proyectada que supera los 3,400 millones de dólares, el puerto no solo facilitará el comercio, sino que también generará miles de empleos y estimulará el desarrollo de sectores clave como la agroindustria y la minería (Gobierno Regional Chancay, 2022).

El puerto de Chancay está diseñado para recibir los buques más grandes del mundo, con una capacidad de hasta 24,000 TEU (twenty-foot equivalent units). Esto lo posiciona como un punto estratégico para el comercio marítimo entre Perú y los principales mercados de Asia, incluyendo China, Japón y Corea del Sur (Ministerio de Transportes y Comunicaciones [MTC], 2021). A continuación, un breve detalle de las ventajas más significativas de este proyecto.

- Conexiones marítimas: La ubicación geográfica del puerto permite una conexión más directa con los mercados asiáticos, reduciendo significativamente los tiempos de tránsito. Se estima que el tiempo de transporte desde Chancay hacia puertos asiáticos se puede reducir en hasta diez días en comparación con otros puertos sudamericanos (Gobierno Regional Chancay, 2022).
- Infraestructura moderna: El diseño del puerto incluye instalaciones modernas que facilitarán la carga y descarga eficiente de mercancías. Esto incluye grúas automatizadas y sistemas logísticos avanzados que optimizarán las operaciones portuarias (CEPAL, 2023).
- Interconexiones terrestres: Además de su capacidad marítima, el puerto contará con conexiones viales y ferroviarias que facilitarán el transporte interno de mercancías hacia otras regiones del país. Esta infraestructura es crucial para asegurar que las mercancías lleguen rápidamente a su destino final.

### **Impacto en sectores clave**

El desarrollo del puerto de Chancay tendrá un impacto significativo en varios sectores clave:

1. Comercio exterior: La apertura del puerto permitirá a Perú diversificar sus exportaciones al facilitar el acceso a nuevos mercados. Esto es especialmente relevante para productos agrícolas y minerales que son fundamentales para la economía peruana (Banco Mundial, 2020).
2. Infraestructura: La construcción del puerto impulsará inversiones en infraestructura relacionada, incluyendo carreteras y ferrocarriles que conecten el puerto con otras regiones productivas del país (MTC, 2021). Esto no solo mejorará la logística nacional, sino que también atraerá inversiones adicionales.
3. Transporte: La modernización del sistema logístico contribuirá a reducir costos operativos para las empresas peruanas. Esto es crucial para mejorar la competitividad frente a otros países de la región que también buscan atraer IED.
4. Manufactura: La proximidad al puerto puede incentivar la instalación de plantas manufactureras cerca de Chancay, creando un ecosistema industrial que aproveche las ventajas logísticas ofrecidas por el nuevo puerto (CEPAL, 2023).

### **Comparación con otros puertos estratégicos en América Latina**

Para entender mejor el potencial del puerto de Chancay, es útil compararlo con otros puertos estratégicos en América Latina:

1. Puerto de Callao en Perú: Aunque Callao es actualmente el principal puerto comercial del país, su capacidad está limitada por su diseño y congestión. El puerto de Chancay ofrecerá una alternativa moderna con mayor capacidad operativa.
  - a. Fortalezas: Callao es actualmente el principal puerto comercial.
  - b. Debilidades: Su capacidad está limitada por problemas operativos y congestión.
2. Puerto de San Antonio en Chile: San Antonio es uno de los puertos más importantes en Chile y ha sido objeto de importantes inversiones para mejorar su infraestructura. Sin embargo, su distancia geográfica respecto a los mercados asiáticos puede limitar su competitividad frente a Chancay.

- a. Fortalezas: San Antonio cuenta con una infraestructura bien desarrollada y ha sido objeto de importantes inversiones.
  - b. Debilidades: Su ubicación geográfica limita las conexiones directas con Asia.
3. Puerto de Santos en Brasil Santos es uno de los puertos más grandes en América Latina; sin embargo, enfrenta desafíos relacionados con la congestión y la necesidad urgente de modernización. Chancay tiene la oportunidad de ofrecer un servicio más eficiente desde su apertura.
  - a. Fortalezas: Santos es uno de los puertos más grandes y tiene acceso directo a grandes mercados.
  - b. Debilidades: Enfrenta problemas significativos relacionados con la congestión.

#### Beneficios esperados en términos económicos

1. Crecimiento económico: La apertura del nuevo terminal portuario podría contribuir al crecimiento sostenido del Producto Bruto Interno al aumentar los flujos comerciales e incentivar nuevas inversiones (FMI, 2021).
2. Generación empleo: Se proyecta que se crearán aproximadamente 8,550 puestos laborales directos e indirectos gracias al desarrollo integral asociado al proyecto portuario (Ministerio Comercio Exterior [Perú], 2021).
3. Desarrollo sostenible: Al promover inversiones sostenibles se contribuirá al desarrollo equilibrado socialmente hablando dentro comunidades afectadas positivamente por actividad económica intensificada resultante aquí mismo según proyecciones realizadas previamente antes mencionadas anteriormente aquí mismo según datos proporcionados anteriormente aquí mismo.

El Puerto Chancay representa una oportunidad única para transformar la economía peruana mediante mejoras significativas en su infraestructura logística logrando maximizar potencial existente ofreciendo condiciones óptimas atraer capital extranjero necesario impulsar desarrollo sostenible futuro prometedor tanto nivel local nacional.

## **2.5. Factores globales que impactan en la atracción de IED hacia Perú.**

La inversión extranjera directa es un motor esencial para el crecimiento económico de los países emergentes, y su atracción depende de una variedad de factores globales. En el caso de Perú, la IED ha sido fundamental para financiar proyectos de infraestructura, fomentar la transferencia de tecnología y generar empleo. Sin embargo, el entorno económico internacional está en constante cambio, lo que plantea tanto desafíos como oportunidades para la atracción de IED. Este subcapítulo examina los factores globales clave que influyen en la atracción de IED hacia Perú, incluyendo cambios en las políticas comerciales de Estados Unidos, la creciente influencia de China en América Latina y las tendencias hacia inversiones sostenibles y tecnológicas. Además, se analizarán los desafíos que enfrenta Perú debido a estos factores globales y se ofrecerán propuestas concretas para aprovechar las oportunidades emergentes.

### **Tendencias globales hacia inversiones sostenibles y tecnológicas**

La creciente preocupación por el cambio climático ha llevado a un aumento en las inversiones sostenibles y verdes a nivel mundial. Las empresas están cada vez más interesadas en invertir en proyectos que cumplan con estándares ambientales.

- Inversiones sostenibles: Según un informe del Banco Mundial (2021), se espera que las inversiones sostenibles crezcan significativamente en los próximos años, lo que representa una oportunidad para países como Perú que tienen recursos naturales abundantes.
- Políticas verdes: La implementación de políticas que fomenten la sostenibilidad puede atraer inversiones extranjeras interesadas en proyectos ecológicos y tecnologías limpias (OCDE, 2020). Esto incluye incentivos fiscales para empresas que inviertan en energías renovables o prácticas agrícolas sostenibles.
- Sectores beneficiados: Perú puede beneficiarse al enfocarse en sectores estratégicos como energías renovables, agroindustria y tecnología mediante incentivos específicos dirigidos a estas áreas.

## **Desafíos que enfrenta Perú debido a factores globales**

### Volatilidad en los precios de las materias primas

La economía peruana es altamente dependiente de las exportaciones de materias primas, especialmente minerales como el cobre y el oro. La volatilidad en los precios internacionales puede afectar significativamente los ingresos fiscales del país y su capacidad para atraer IED (BID, 2020). Cuando los precios caen, las empresas pueden reducir sus inversiones o incluso cerrar operaciones. Para mitigar estos riesgos, es crucial diversificar la economía peruana más allá del sector primario e invertir en sectores menos volátiles como tecnología y servicios.

### Competencia con otros países emergentes

Perú no solo compite con potencias como China sino también con otros países emergentes dentro de América Latina. Chile ha implementado políticas efectivas para atraer IED mediante incentivos fiscales claros y un marco regulatorio estable (Gobierno de Chile, 2021). México también ha utilizado zonas económicas especiales para atraer inversiones extranjeras (Secretaría de Economía [México], 2020). Mientras que Chile tiene una reputación consolidada como destino seguro para inversiones, Perú debe trabajar para mejorar su imagen internacional mediante reformas legales y administrativas.

### Riesgos de inestabilidad política

La inestabilidad política es un factor crítico que puede afectar negativamente la atracción de IED. Los cambios frecuentes en el gobierno generan desconfianza entre los inversores extranjeros (FMI, 2021). La percepción de riesgo político puede llevar a una reducción significativa en los flujos de inversión. Para mejorar esta situación, es fundamental implementar reformas políticas que garanticen estabilidad y transparencia gubernamental.

## **Propuestas para que Perú enfrente estos factores globales**

### Diversificación de sectores económicos

Una estrategia clave para enfrentar los desafíos globales es diversificar la economía peruana. Es esencial reducir la dependencia del sector minero mediante el fomento del desarrollo industrial y tecnológico (Banco Mundial, 2020). Esto incluye promover sectores como agroindustria y servicios tecnológicos. Implementar incentivos fiscales específicos dirigidos a sectores estratégicos puede ayudar a atraer inversiones diversificadas.

### Reformas legales y políticas

Implementar reformas económicas estructurales que fortalezcan el marco legal e institucional del país es esencial para atraer IED (FMI, 2021). Por otro lado, se debe mejorar las capacidades institucionales para gestionar relaciones comerciales internacionales es crucial para adaptarse a cambios en las políticas comerciales estadounidenses.

### Fortalecimiento de tratados bilaterales y multilaterales

Perú debe trabajar activamente para fortalecer sus tratados comerciales. En ese sentido, debe promover acuerdos bilaterales con países clave puede abrir nuevas oportunidades comerciales e incrementar flujos de inversión (Ministerio Comercio Exterior [Perú], 2021). Participar activamente en tratados multilaterales como la Alianza del Pacífico permitirá a Perú beneficiarse del libre comercio con otros países miembros mientras diversifica sus mercados (Alianza del Pacífico, 2020).

### Desarrollo sostenible

Desarrollar un marco regulatorio claro que promueva inversiones sostenibles puede atraer capital extranjero interesado en proyectos ecológicos (OCDE, 2020). Fomentar el desarrollo de energías

renovables y tecnologías limpias permitirá posicionar a Perú como un líder regional en sostenibilidad.

## **Impacto proyectado de las propuestas**

### Proyecciones sobre flujos de IED

Se espera que las estrategias propuestas contribuyan significativamente al aumento de flujos de IED hacia Perú:

1. Incremento esperado: Se estima que la implementación efectiva de estas estrategias podría aumentar los flujos anuales de IED hasta un 25% durante los próximos cinco años (Banco Mundial, 2020).
2. Beneficios económicos: Este aumento se traduciría no solo en mayores ingresos fiscales sino también en generación directa e indirecta de empleo dentro del país.

### Beneficios esperados

Los beneficios esperados incluyen:

1. Crecimiento económico sostenible: Las reformas propuestas contribuirán al crecimiento sostenido del Producto Bruto Interno al aumentar los flujos comerciales e incentivar nuevas inversiones (FMI, 2021).
2. Diversificación sectorial: Al enfocarse en sectores estratégicos menos volátiles se logrará una mayor resiliencia económica frente a fluctuaciones externas.
3. Desarrollo social: El aumento del empleo generado por estas inversiones tendrá un impacto positivo sobre el bienestar social dentro comunidades.

La atracción de IED hacia Perú está influenciada por diversos factores globales que presentan tanto desafíos como oportunidades significativas para el país. Los cambios en las políticas comerciales estadounidenses, la creciente influencia china y las tendencias hacia inversiones sostenibles son elementos clave que deben ser considerados al formular estrategias efectivas. Para maximizar su potencial económico e incrementar su atractivo como destino preferido para inversiones

extranjeras directas, Perú debe implementar reformas legales necesarias dirigidas específicamente a enfrentar estos factores globales.

## **2.6. Retos estructurales y barreras que limitan la atracción de IED en Perú.**

Aunque se han hecho avances para mejorar la atracción de IED de Perú, el país todavía lucha con barreras arraigadas que socavan su competitividad a nivel regional. Normalmente, se observarían mayores flujos de inversión dado su crecimiento económico, pero estos se ven obstaculizados por factores como la burocracia administrativa, la dependencia de sectores tradicionales y la incertidumbre legal. Este subcapítulo evalúa estos obstáculos y ofrece recomendaciones estratégicas para superarlos. La inversión extranjera directa es crucial para el crecimiento de Perú, ya que no solo trae capital sino también empleos, transferencia tecnológica y mejoras en competitividad. Sin embargo, la capacidad de Perú para atraer IED está influenciada por varios factores internos y externos. Abordar estos desafíos es crucial para posicionar al país como un destino atractivo para los inversores internacionales.

### **Principales Retos Estructurales**

#### **Burocracia y Complejidad Administrativa**

La burocracia y la complejidad administrativa son uno de los principales desafíos que enfrenta Perú en cuanto a su capacidad para atraer IED.

- Efecto sobre la perspectiva de los inversores. La burocracia puede desalentar a los inversores extranjeros y no residentes, que prefieren sistemas que sean fáciles y eficientes. La facilidad para hacer negocios en Perú es la más desafiante (Banco Mundial, 2020), alcanzando el puesto 78 de ciento noventa y tres países evaluados en el índice de facilidad para hacer negocios, reflejando las dificultades de los emprendedores para iniciar sus actividades económicas.
- Reformas para mejorar la eficiencia: Chile y Colombia, por ejemplo, han realizado reformas sustanciales para mejorar sus procedimientos administrativos. Por ejemplo, Chile ha creado una ventanilla única digital que permite a los inversores completar todos los pasos requeridos en línea, agilizando así el tiempo necesario para establecer un negocio (Gobierno de Chile,

2021). Colombia también ha mejorado su clasificación al reducir los procedimientos administrativos, lo que facilitó el proceso de creación de nuevas empresas (Ministerio de Comercio Exterior [Colombia], 2021).

- Propuestas para mejorar: Perú debería implementar una serie de reformas administrativas que incluyan tanto la digitalización de procesos como la creación de ventanillas únicas, donde los inversores puedan realizar todos los procedimientos necesarios. Tal paso no solo haría al gobierno más eficiente, sino que también aumentaría la confianza de los inversores en el sistema.

### **Falta de infraestructura adecuada**

En Perú, la mala infraestructura es otro obstáculo que impide atraer Inversión Extranjera Directa. El avance logístico del país se ve directamente afectado por limitaciones en la conectividad terrestre, marítima y aérea.

- Conectividad insuficiente: La mala conectividad en términos de carreteras, puertos y aeropuertos restringe el acceso a mercados internacionales. Los costos logísticos en el país pueden aumentar en un 30% debido a la mala infraestructura (Informe del Banco Mundial, 2020).
- Impacto en sectores estratégicos: La escasez de infraestructura moldea otros sectores como la minería y la agroindustria. Por ejemplo, las industrias extractivas necesitan acceso eficiente a mercados; las compañías mineras usan carreteras para llevar sus productos al mercado. Sin embargo, muchas carreteras están en mal estado o no son suficientes para soportar el volumen requerido (CEPAL, 2021).
- Comparación con otros países: La posición competitiva de países como Chile se ha mejorado con una considerable inversión en infraestructura logística. El puerto de San Antonio ha sido mejorado continuamente para expandir su capacidad operativa (Gobierno de Chile, 2021). Por otro lado, Perú debe concentrarse en mejoras a la infraestructura clave para atraer más IED.
- Propuestas para mejorar: Sería crucial que Perú invierta en importantes proyectos de infraestructura que amplíen las conexiones terrestres, marítimas y aéreas. Además de mejorar carreteras y puertos actuales, esto también implica crear nuevas infraestructuras para promover el comercio internacional.

## **Dependencia de industrias tradicionales**

Una fuerte dependencia de industrias tradicionales como la minería puede obstaculizar la diversificación económica y limitar las entradas de IED en otras industrias.

- Riesgos asociados a la dependencia: La economía de Perú tradicionalmente ha girado en torno a la minería, viéndose vulnerable a un ciclo de auge y caída por los precios de las materias primas (Fondo Monetario Internacional, 2021). Esta fuerte dependencia es un desincentivo para tales inversores que querrían diversificar sus carteras hacia sectores emergentes.
- Ejemplos de diversificación exitosa: Éxitos de diversificación se encuentran en otros países de América Latina como Chile, que ha desarrollado su sector agroindustrial junto con su sector minero, permitiéndole atraer inversiones a distintos sectores (Banco Mundial, 2020). México también ha ampliado su economía, construyendo los sectores de manufactura y tecnología.
- Propuestas para diversificación: Perú debe implementar políticas para fomentar sectores emergentes como tecnología e innovación; esto debería ser parte de su impulso por la diversificación para reducir su dependencia económica. Esto incluye ofrecer incentivos fiscales para inversiones en investigación y desarrollo por corporaciones (Ministerio de Comercio Exterior [Perú], 2021).

## **Incertidumbre política y legal**

Inestabilidad política es otro aspecto crítico que puede tener un efecto adverso en la atracción de IED:

- Impacto negativo: Los cambios frecuentes en el gobierno generan desconfianza entre los inversores extranjeros (FMI, 2021). En términos generales, esta percepción ha sido un impulsor principal de la disminución en los flujos de inversión.
- Propuestas para garantizar estabilidad jurídica: Para mejorar este caso, debe comenzar a implementar reformas políticas que proporcionen estabilidad, trazabilidad, transparencia, mayor control político sobre el gobierno. Esto significa hacer acuerdos bilaterales vinculantes con inversores extranjeros y un ambiente regulatorio estable.

## **Barreras específicas que limitan la atracción de IED**

### **Altos costos regulatorios y fiscales**

Los elevados costos de cumplimiento, especialmente las altas tasas de impuestos representan un obstáculo significativo para la expansión de empresas extranjeras en Perú, desalentando la inversión extranjera directa. Según la CEPAL (2022), las elevadas tasas fiscales en el país no solo limitan las opciones de inversión, sino que también hacen menos competitivo a Perú frente a países como Chile, que ofrece tasas impositivas más atractivas. Asimismo, el Banco Mundial (2020) destaca que las tasas fiscales promedio en Perú superan a las de países competidores como México y Colombia, lo que refuerza la necesidad de revisar las políticas fiscales actuales para implementar incentivos que fomenten la inversión extranjera directa, tales como exenciones fiscales durante los primeros años o créditos fiscales sobre inversiones emprendidas.

### **Falta de promoción internacional eficiente**

La promoción internacional desempeña un papel crucial en la atracción de inversión extranjera directa. A pesar de ello, nuestro país no está utilizando adecuadamente su capacidad promocional como destino de inversiones extranjeras, lo que limita el conocimiento de las oportunidades disponibles en el país (Ministerio de Comercio Exterior [Perú], 2021).

En contraste, países como Chile han complementado sus estrategias publicitarias con la estandarización de su marco legal y regulatorio mediante su Ley de Promoción de Inversiones Extranjeras, mientras que Colombia aprovecha sus recursos naturales para atraer inversores (ProColombia, 2021). Para mejorar en este ámbito, sería esencial desarrollar campañas enfocadas en mercados clave como Asia y Europa, destacando las ventajas de Perú y su riqueza en diversos recursos naturales y humanos, como parte de un esfuerzo integral para incrementar la IED.

## Recomendaciones para abordar estos desafíos y barreras

- Digitalización: Mediante el uso de ventanillas únicas digitales para realizar todos los procesos administrativos necesarios para crear nuevas empresas (Banco Mundial, 2020).
- Reformas administrativas: Apuntar a minimizar costos y tiempo gastado en procesos burocráticos es imperativo para mejorar el ambiente de negocios del país.
- Infraestructura crítica: Inversiones significativas en proyectos críticos como carreteras, puertos o aeropuertos mejorarán las condiciones logísticas dentro del país (MTC, 2021).
- Desarrollo regional equilibrado: La inversión debe dirigirse no solo a Lima sino también a las regiones del país que son productivas y necesitan mejores conexiones.
- Atraer capital extranjero a través de incentivos específicos: Ofrecer beneficios fiscales atractivos para las empresas que invierten en sectores estratégicos es una estrategia efectiva para atraer capital extranjero (CEPAL, 2022).
- Seguridad legal: Tener leyes claras que protejan los derechos de los inversores extranjeros es esencial para crear confianza en los posibles inversores.

La atracción de inversión extranjera directa en Perú enfrenta desafíos estructurales significativos que limitan su competitividad regional, tales como la burocracia administrativa, la insuficiencia de infraestructura, la dependencia de sectores tradicionales y la incertidumbre política y legal. Estos factores, combinados con elevados costos regulatorios y fiscales, afectan negativamente la percepción de los inversores internacionales y restringen el potencial del país para diversificar sus flujos de inversión. Sin embargo, implementar reformas estratégicas representa una oportunidad clave para superar estas barreras. Solo abordando estos retos de manera integral y coordinada, Perú podrá posicionarse como un destino competitivo y atractivo para la inversión extranjera, promoviendo así su desarrollo económico sostenible.

## **2.7.Perspectivas a futuro: fortalecimiento de la infraestructura y políticas de atracción de IED**

La atracción de inversión extranjera directa es un motor clave para el desarrollo económico de Perú. Sin embargo, para consolidarse como un destino competitivo en la región, el país necesita fortalecer su infraestructura y diseñar políticas efectivas que promuevan la inversión. Este subcapítulo explora las perspectivas a futuro en estos ámbitos, analizando proyectos clave como el puerto de Chancay y proponiendo estrategias para superar los retos actuales y aprovechar las oportunidades globales. El contexto internacional actual presenta tanto desafíos como oportunidades para la IED en Perú. Factores como la creciente competencia regional, las fluctuaciones en los mercados internacionales y la necesidad de adaptarse a un entorno global cambiante son aspectos que deben ser considerados. Para ello, es fundamental proyectar estrategias a futuro que permitan a Perú no solo atraer más inversiones, sino también diversificar su economía y fortalecer su posición en el comercio internacional.

### **Fortalecimiento de la infraestructura en Perú**

#### Proyectos clave de infraestructura para el desarrollo económico

La infraestructura es un componente crítico para el crecimiento económico y la atracción de IED. En Perú, se han identificado varios proyectos clave que pueden impulsar significativamente la capacidad del país para atraer inversiones.

- Puerto de Chancay: Este puerto, recién inaugurado, se ha proyectado como un hub logístico estratégico en el Pacífico. Su ubicación permite una conexión directa con mercados asiáticos, lo que es esencial para facilitar el comercio internacional (Gobierno Regional Chancay, 2022). La construcción del puerto incluye un terminal multipropósito y un terminal de contenedores, lo que aumentará la capacidad operativa del país para manejar grandes volúmenes de carga.
- Carreteras y ferrocarriles: La mejora de la red vial y ferroviaria es fundamental para garantizar una conectividad efectiva entre las regiones productivas del país y los puertos. Proyectos como

la Carretera Interoceánica Sur han sido cruciales para mejorar el acceso a mercados internacionales (Ministerio de Transportes y Comunicaciones [MTC], 2021).

- Aeropuertos: La modernización de aeropuertos, como el Aeropuerto Internacional Jorge Chávez en Lima, es vital para facilitar el transporte aéreo de mercancías y pasajeros. Un aeropuerto eficiente puede atraer no solo turismo sino también inversiones en logística y comercio (Banco Mundial, 2020).
- Infraestructura energética: La inversión en infraestructura energética es esencial para garantizar un suministro confiable y sostenible. Proyectos relacionados con energías renovables, como parques eólicos y solares, no solo contribuyen al desarrollo sostenible, sino que también atraen inversiones extranjeras interesadas en tecnologías limpias (CEPAL, 2022).

### **Impacto de la infraestructura en los sectores más relevantes**

La infraestructura desempeña un papel clave en el desarrollo de sectores estratégicos de la economía peruana, siendo la minería, la agroindustria y la tecnología ejemplos destacados.

- En minería, una infraestructura adecuada facilita procesos logísticos esenciales, como el transporte de minerales desde las minas hasta los puertos, optimizando su exportación (Fondo Monetario Internacional [FMI], 2021).
- En el caso de la agroindustria, las mejoras en infraestructura son cruciales para garantizar la eficiencia en la cadena de suministro, especialmente para productos perecibles que requieren transporte ágil hacia mercados internacionales (Banco Mundial, 2020).
- Asimismo, el desarrollo de infraestructura tecnológica, como redes de telecomunicaciones y centros de datos, puede impulsar el sector tecnológico y atraer inversiones extranjeras interesadas en establecer operaciones locales (Ministerio de Comercio Exterior [Perú], 2021). Además, un sistema logístico eficiente no solo fortalece estos sectores, sino que también permite diversificar las exportaciones del país hacia áreas emergentes como tecnología e innovación, reduciendo la dependencia de productos tradicionales y potenciando el crecimiento económico sostenible.

## **Comparación con países de la región**

La experiencia de otros países latinoamericanos demuestra cómo fortalecer la infraestructura puede ser clave para atraer inversión extranjera directa.

- Chile, por ejemplo, ha realizado importantes inversiones en su infraestructura portuaria y vial, destacando la modernización del puerto de San Antonio, que ha mejorado significativamente su capacidad para manejar cargas, y el desarrollo de una extensa red vial que facilita el transporte interno (Gobierno de Chile, 2021).
- México ha implementado zonas económicas especiales que ofrecen incentivos fiscales a empresas ubicadas en áreas estratégicas, impulsando sectores prioritarios como la manufactura avanzada y la tecnología (Secretaría de Economía [México], 2020).
- Colombia ha avanzado mediante reformas orientadas a facilitar el comercio internacional, con una mirada en el desarrollo de su sistema ferroviario, lo que ha optimizado la logística interna y mejorado su competitividad (Ministerio de Comercio Exterior [Colombia], 2021). Estas experiencias brindan lecciones valiosas para Perú en su esfuerzo por fortalecer su infraestructura y atraer mayores flujos de inversión extranjera.

## **Políticas de atracción de IED hacia el futuro**

Para fortalecer su capacidad de atraer IED, Perú debe implementar reformas legales y administrativas, incentivos fiscales y normativos y promoción internacional del mercado peruano que podría plantearse de la siguiente manera:

1. Simplificación administrativa: Reducir la burocracia mediante la creación de ventanillas únicas digitales donde los inversores puedan realizar todos los trámites necesarios facilitaría el proceso administrativo requerido para establecer nuevas empresas (Banco Mundial, 2020).

2. Fortalecimiento del marco regulatorio: Establecer leyes claras que protejan los derechos de los inversores extranjeros y simplifiquen los procesos legales es fundamental para generar confianza entre potenciales inversionistas.
3. Revisión de incentivos fiscales: Implementar incentivos fiscales más atractivos para sectores estratégicos como tecnología e infraestructura puede ser una estrategia efectiva para atraer capital extranjero (CEPAL, 2022).
4. Incentivos específicos: Ofrecer beneficios fiscales atractivos a empresas que inviertan en sectores estratégicos puede ser una estrategia efectiva para atraer capital extranjero (CEPAL, 2022).
5. Protección legal: Establecer leyes claras que protejan los derechos de los inversores extranjeros es fundamental para generar confianza entre potenciales inversionistas.
6. Fomento a energías renovables: Crear un marco regulatorio claro que promueva inversiones sostenibles puede atraer capital extranjero interesado en proyectos ecológicos.
7. Campañas internacionales: Desarrollar campañas enfocadas en mercados clave como Asia y Europa sería fundamental para atraer IED hacia Perú (Ministerio Comercio Exterior [Perú], 2021). Estas campañas deben resaltar las ventajas competitivas del país, así como sus recursos naturales abundantes.
8. Participación en ferias internacionales: Aumentar la presencia peruana en ferias comerciales internacionales relevantes permitiría establecer contactos directos con potenciales inversores e incrementar la visibilidad del país como destino atractivo.
9. Colaboración con organismos internacionales: Trabajar junto a organizaciones como el Banco Mundial o la OCDE puede ayudar a mejorar la imagen del país ante potenciales inversores al demostrar compromiso con estándares internacionales.

La atracción de inversión extranjera directa es un factor esencial para el desarrollo económico de Perú, pero su éxito dependerá de la capacidad del país para abordar los retos estructurales existentes y capitalizar las oportunidades globales. Fortalecer la infraestructura será un pilar fundamental en esta estrategia, con proyectos clave como el puerto de Chancay, mejoras en carreteras y ferrocarriles, la modernización del Aeropuerto Internacional Jorge Chávez y el

desarrollo de infraestructura energética sostenible. Estas iniciativas no solo facilitarán el comercio internacional, sino que también fortalecerán sectores estratégicos como la minería, la agroindustria y la tecnología, promoviendo la diversificación económica del país.

Asimismo, la implementación de políticas efectivas para atraer IED, como la simplificación administrativa, el fortalecimiento del marco regulatorio, la revisión de incentivos fiscales y el fomento de energías renovables, será crucial para consolidar a Perú como un destino competitivo en la región. Al aprender de las experiencias exitosas de países como Chile, México y Colombia, Perú puede desarrollar un enfoque integral que combine infraestructura de calidad con políticas atractivas para los inversores. De esta manera, no solo se incrementarán los flujos de inversión extranjera, sino que también se sentarán las bases para un crecimiento económico sostenible y una mayor integración en el comercio global.

## **CAPÍTULO 3: INFLUENCIA CONJUNTA DE LA ESTABILIDAD MACROECONÓMICA Y LAS REFORMAS LEGALES EN LA ATRACCIÓN DE IED**

### **3.1. Reformas legales y administrativas necesarias para incentivar la inversión extranjera directa en Perú**

La inversión extranjera directa es un motor clave para el desarrollo económico de Perú, ya que no solo proporciona capital, sino que también promueve la transferencia de tecnología, la creación de empleo y el aumento de la competitividad. Sin embargo, el país enfrenta retos significativos en su marco normativo y administrativo que limitan su capacidad para atraer IED. Este subcapítulo analiza las reformas necesarias para mejorar el clima de inversión en Perú, identifica las barreras actuales y propone soluciones concretas, además de ofrecer ejemplos de buenas prácticas en la región.

Para abordar estas barreras y fomentar un entorno más favorable para la IED, se proponen las siguientes reformas:

#### **Simplificación y digitalización de trámites administrativos**

La implementación de un sistema digital integral que permita a los inversores realizar todos los trámites necesarios en línea es esencial. Esto incluye:

- Ventana única digital: Crear una plataforma donde los inversores puedan acceder a todos los servicios necesarios para iniciar su actividad económica en Perú. Esta ventanilla única podría centralizar todos los trámites requeridos por diversas entidades gubernamentales, reduciendo así el tiempo y esfuerzo necesarios para establecer una empresa.
- Reducción de requisitos: Revisar y eliminar requisitos innecesarios que complican el proceso administrativo. La Ley Marco para el Crecimiento de la Inversión Privada establece que todas las entidades del Estado deben simplificar procedimientos; sin embargo, esto debe ser implementado efectivamente (Ministerio de Economía y Finanzas [MEF], 2020).

- Capacitación del personal administrativo: Es fundamental capacitar al personal encargado del manejo administrativo para garantizar un servicio eficiente y amigable con el inversor.

Un ejemplo exitoso es el caso de Colombia, donde se ha implementado un sistema digital llamado "Registro Único Empresarial" que permite realizar todos los trámites necesarios para constituir una empresa en línea (Superintendencia de Industria y Comercio [SIC], 2021).

### **Incentivos fiscales y regulatorios en sectores emergentes**

Es fundamental diseñar incentivos específicos que atraigan inversiones hacia sectores estratégicos:

- Incentivos fiscales temporales: Ofrecer reducciones fiscales durante los primeros años de operación para empresas en sectores como tecnología, energía renovable y agroindustria. Estos incentivos podrían incluir tasas impositivas reducidas o exenciones temporales del impuesto a la renta.
- Subsidios a la innovación: Implementar programas que subsidien proyectos innovadores o sostenibles dentro de estos sectores. Por ejemplo, se podrían establecer fondos concursables destinados a financiar proyectos relacionados con energías limpias o tecnologías emergentes.
- Fomento a asociaciones público-privadas: Promover asociaciones entre el sector público y privado que faciliten la inversión en infraestructura necesaria para el desarrollo sostenible.

Un caso notable es el programa "Chile Verde", donde se ofrecen incentivos fiscales a empresas que invierten en energías renovables (Ministerio del Medio Ambiente [Chile], 2022).

### **Políticas para garantizar estabilidad jurídica**

Reforzar las leyes que protegen las inversiones extranjeras es crucial:

- Acuerdos de Estabilidad Jurídica: Mejorar la claridad y el alcance de estos acuerdos garantizando que cualquier cambio normativo se realice con un amplio consenso previo y con notificación adecuada a los inversores.

- Protección contra expropiaciones: Asegurar que cualquier expropiación se realice solo bajo condiciones estrictas y con compensación justa, siguiendo lo establecido por la Constitución peruana.
- Mecanismos efectivos de resolución de disputas: Establecer mecanismos claros y eficientes para resolver disputas entre inversores extranjeros y el Estado, como arbitrajes internacionales o tribunales especializados.

## **Prácticas regionales**

Analizar las experiencias exitosas de otros países puede proporcionar valiosas lecciones:

1. Chile ha implementado un sistema eficiente de ventanilla única para facilitar trámites administrativos relacionados con la inversión. Según InvestChile (2022), este sistema ha permitido reducir significativamente el tiempo necesario para establecer una empresa y ha mejorado la satisfacción del cliente entre los inversores extranjeros. Además, Chile ofrece un marco fiscal atractivo gracias a incentivos claros para sectores prioritarios como minería y energía renovable. El país también ha creado un ambiente regulatorio estable mediante acuerdos comerciales bilaterales que garantizan protección a los inversores extranjeros (Ministerio de Relaciones Exteriores [Chile], 2021).
2. México ha adoptado políticas agresivas para atraer IED mediante incentivos fiscales significativos en sectores estratégicos como manufactura avanzada y telecomunicaciones. El gobierno mexicano ha implementado programas como "Zonas Económicas Especiales", donde se ofrecen beneficios fiscales adicionales a empresas que invierten en áreas específicas (Secretaría de Economía [México], 2021).

Además, México ha desarrollado un marco regulatorio robusto que incluye garantías jurídicas sólidas para proteger las inversiones extranjeras. Esto ha contribuido a posicionar al país como uno de los principales destinos para IED en América Latina (Banco Interamericano de Desarrollo [BID], 2020).

3. Colombia ha desarrollado políticas activas que incluyen beneficios fiscales y garantías jurídicas sólidas. A través del "Plan Nacional de Desarrollo", el gobierno colombiano ha establecido objetivos claros para atraer inversiones en energías limpias y tecnologías sostenibles (Departamento Nacional de Planeación [DNP], 2021).

El enfoque proactivo del gobierno colombiano hacia la sostenibilidad ha atraído inversiones significativas en energías renovables, mostrando cómo un marco regulatorio favorable puede impulsar sectores emergentes.

Las reformas propuestas son esenciales para posicionar a Perú como un destino atractivo para la IED. Al abordar las barreras actuales mediante la simplificación administrativa, incentivos específicos y una mayor estabilidad jurídica, el país puede esperar un crecimiento sostenido y una mayor integración en la economía global. La experiencia exitosa de países competidores demuestra que estas medidas no solo son necesarias sino también viables. Implementarlas permitirá a Perú aprovechar su potencial económico y convertirse en un líder regional en atracción de inversiones extranjeras directas.

### **3.2.Estrategias para aprovechar el potencial del puerto de Chancay.**

El puerto de Chancay, ubicado estratégicamente en la costa central de Perú, representa una inversión significativa y un proyecto clave para el desarrollo económico del país, así como para la atracción de inversión extranjera directa.

La ubicación geográfica del puerto de Chancay es una de sus mayores ventajas. Situado a 80 kilómetros al norte de Lima, ofrece una conexión directa con Asia y América del Norte. Esta proximidad geográfica permite reducir significativamente los tiempos de tránsito hacia los mercados asiáticos, lo que es vital para las exportaciones peruanas, especialmente en sectores como la minería y la agroindustria (Gonzales & Pérez, 2023). El desarrollo del puerto promete aumentar la competitividad logística de Perú al reducir costos y tiempos de transporte. Se estima que las mejoras en la conectividad permitirán a los exportadores peruanos ahorrar hasta 12 días en

tránsito hacia Asia (Cámara de Comercio de Lima [CCL], 2022). Esto no solo beneficiará a las empresas locales, sino que también atraerá a inversores extranjeros interesados en establecer operaciones en un entorno logístico eficiente. Los sectores más beneficiados por el desarrollo del puerto incluyen la minería, que facilitará la exportación de minerales como el cobre; la agroindustria, que podrá acceder más fácilmente a mercados internacionales; la manufactura, que optimizará sus cadenas de suministro; y el comercio regional e internacional.

## **Oportunidades para atraer IED en torno al puerto de Chancay**

### Proyectos complementarios

La creación del puerto no solo se limita a su construcción; hay múltiples proyectos complementarios que pueden potenciar aún más su impacto económico:

1. Zonas económicas especiales: Establecer zonas económicas especiales alrededor del puerto puede atraer inversiones extranjeras al ofrecer incentivos fiscales y normativos atractivos para empresas que se instalen allí (Gobierno Regional Chancay, 2022). Estas zonas pueden estar diseñadas específicamente para sectores estratégicos como logística y manufactura.
2. Parques industriales: La creación de parques industriales cerca del puerto facilitará la instalación de empresas manufactureras que deseen beneficiarse de una ubicación estratégica. Esto no solo generará empleo local sino también impulsará el crecimiento económico regional (Banco Mundial, 2020).
3. Cadenas de suministro eficientes: Desarrollar cadenas de suministro eficientes alrededor del puerto ayudará a optimizar el transporte interno y reducir costos operativos para las empresas peruanas.

### Incentivos normativos y fiscales necesarios

Para fomentar inversiones extranjeras en infraestructura logística alrededor del puerto, se requieren incentivos normativos y fiscales específicos:

1. Incentivos fiscales: Ofrecer reducciones impositivas durante los primeros años a empresas que inviertan en proyectos relacionados con el puerto puede ser una estrategia efectiva para atraer capital extranjero.
2. Simplificación administrativa: Reducir la burocracia mediante la creación de ventanillas únicas digitales donde los inversores puedan realizar todos los trámites necesarios facilitaría el establecimiento de nuevas empresas.
3. Protección legal: Establecer leyes claras que protejan los derechos de los inversores extranjeros es fundamental para generar confianza entre potenciales inversionistas.

### Potencial para diversificar las exportaciones peruanas

El desarrollo del puerto también ofrece una oportunidad significativa para diversificar las exportaciones peruanas

1. Agroindustria: La agroindustria peruana tiene un gran potencial debido a su diversidad climática; promover productos agrícolas orgánicos puede abrir nuevas oportunidades comerciales hacia mercados asiáticos exigentes.
2. Minería: Con recursos naturales abundantes como cobre y oro, Perú puede aprovechar su posición geográfica estratégica para exportar estos minerales hacia mercados asiáticos donde hay una alta demanda.
3. Tecnología e innovación: Fomentar un ecosistema tecnológico mediante incentivos a startups tecnológicas puede ayudar a atraer inversiones extranjeras interesadas en innovación.

La implementación efectiva de estas estrategias puede tener un impacto significativo en la economía peruana. Se espera que las mejoras logísticas atraigan flujos sustanciales de IED hacia sectores relacionados con la infraestructura y logística. Además, el desarrollo del puerto generará miles de empleos directos e indirectos, especialmente en las regiones conectadas al mismo. Con un acceso más eficiente a los mercados asiáticos, Perú podrá consolidarse como un actor clave en el comercio internacional dentro del Pacífico.

En conclusión, el desarrollo estratégico del puerto de Chancay es fundamental para potenciar la economía peruana y atraer IED. A través de inversiones adecuadas en infraestructura, políticas favorables y promoción internacional efectiva, Perú puede maximizar los beneficios económicos derivados del nuevo hub logístico. Este esfuerzo no solo fortalecerá su posición comercial global, sino que también contribuirá al desarrollo sostenible e inclusivo del país.

### **3.3. Posicionamiento de Perú frente a la competencia regional**

Perú enfrenta un contexto altamente competitivo en América Latina en la atracción de inversión extranjera directa. Países como Chile, México, Colombia y Argentina han implementado políticas innovadoras que han fortalecido su atractivo para los inversionistas internacionales. Este subcapítulo analiza las estrategias de estos países, compara sus políticas con las de Perú y propone acciones concretas para mejorar el posicionamiento del país en la región.

La inversión extranjera directa es un componente crítico para el crecimiento económico de los países en desarrollo, ya que no solo aporta capital, sino que también genera empleo, transfiere tecnología y mejora la competitividad. En América Latina, la IED ha sido un motor clave para el desarrollo económico, y Perú ha buscado posicionarse como un destino atractivo para inversionistas extranjeros. Sin embargo, enfrenta una feroz competencia de países vecinos como Chile, Colombia, México y Argentina, que han implementado políticas efectivas para atraer inversiones. El contexto económico global también influye en la capacidad de Perú para atraer IED. Factores como la estabilidad macroeconómica, el marco regulatorio y las condiciones del mercado son determinantes en la decisión de los inversores. Este subcapítulo examina el entorno competitivo en el que se encuentra Perú, analizando las estrategias adoptadas por otros países de la región y proponiendo reformas necesarias para mejorar su posicionamiento.

#### **Análisis de la competencia regional**

Chile: Chile ha sido históricamente uno de los países más atractivos para la IED en América Latina. Su éxito se debe a una combinación de estabilidad política, un marco regulatorio claro y políticas fiscales favorables.

- Marco regulatorio: Chile cuenta con una legislación robusta que protege los derechos de los inversores, incluyendo tratados bilaterales de inversión (TBI) que garantizan condiciones justas y equitativas (Ministerio de Relaciones Exteriores [Chile], 2021). Estos tratados son fundamentales para generar confianza entre los inversionistas extranjeros.
- Incentivos fiscales: El país ofrece incentivos fiscales significativos, como reducciones en el impuesto a la renta para empresas que invierten en sectores estratégicos como minería y energía renovable (Gobierno de Chile, 2021). Estos incentivos han sido clave para atraer inversiones en sectores donde Chile tiene ventajas comparativas.
- Promoción activa: La promoción activa del país como destino de inversión se realiza a través de InvestChile, una agencia gubernamental dedicada a atraer IED mediante campañas internacionales y facilitación del proceso administrativo para los inversores (InvestChile, 2021). Esta agencia ha trabajado para simplificar trámites y ofrecer asesoría a potenciales inversores.
- Estabilidad macroeconómica: La estabilidad económica sostenida en Chile ha sido un factor clave en su capacidad para atraer IED. Según el Banco Mundial (2020), Chile ha mantenido un crecimiento económico constante y una inflación controlada, lo que genera un entorno favorable para las inversiones.

México: Este país también ha implementado estrategias exitosas para atraer IED:

- Acuerdos comerciales: El país ha firmado múltiples tratados de libre comercio (TLC), incluyendo el Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC), lo que le otorga acceso preferencial a grandes mercados (Secretaría de Economía [México], 2020). Estos acuerdos han facilitado el comercio y han hecho a México un destino atractivo para empresas que buscan acceder al mercado norteamericano.
- Zonas económicas especiales: México ha establecido zonas económicas especiales que ofrecen incentivos fiscales y regulatorios a empresas que se instalan en áreas específicas del país, fomentando así el desarrollo regional (Gobierno de México, 2021). Estas zonas están diseñadas para atraer inversiones en sectores prioritarios como manufactura avanzada y tecnología.

- Inversión en infraestructura: La inversión en infraestructura logística ha sido clave para mejorar la competitividad del país. Proyectos como el nuevo aeropuerto internacional en Ciudad de México buscan facilitar el comercio internacional (Banco Mundial, 2020). Además, México ha trabajado en mejorar sus carreteras y puertos para optimizar el transporte de mercancías.
- Facilidad para hacer negocios: Según el informe Doing Business del Banco Mundial (2020), México ha mejorado su posición al simplificar procesos administrativos relacionados con la creación de empresas y obtener permisos necesarios para operar.

Colombia: Colombia ha realizado esfuerzos significativos para atraer IED:

- Reformas estructurales: El gobierno colombiano ha implementado reformas estructurales que buscan mejorar el clima empresarial y facilitar la inversión extranjera (Ministerio de Comercio Exterior [Colombia], 2021). Estas reformas incluyen cambios normativos que buscan reducir la burocracia y aumentar la transparencia.
- Incentivos a sectores estratégicos: Colombia ofrece incentivos fiscales a sectores como tecnología e infraestructura, promoviendo la inversión en áreas clave para el desarrollo económico (DANE, 2020). Esto incluye créditos fiscales y subsidios a empresas que invierten en investigación y desarrollo.
- Promoción internacional: ProColombia es la entidad encargada de promover el país como destino atractivo para inversiones extranjeras mediante campañas internacionales y asistencia a inversores (ProColombia, 2021). Esta entidad trabaja activamente en ferias comerciales internacionales y busca establecer contactos con potenciales inversores.
- Estabilidad macroeconómica: A pesar de los desafíos políticos internos, Colombia ha mantenido un crecimiento moderado y una política monetaria estable que favorece la inversión extranjera (Fondo Monetario Internacional [FMI], 2021).

Argentina: Las estrategias de Javier Milei para atraer Inversión Extranjera Directa a Argentina han mostrado resultados prometedores en su primer año de gobierno. El enfoque se ha centrado en la reforma monetaria, reducción de costos, privatización de industrias y políticas favorables al libre mercado (J.P. Morgan Private Bank, 2025).

Un logro significativo ha sido la aprobación del Régimen de Incentivos a las Grandes Inversiones (RIGI), que ofrece beneficios fiscales y estabilidad normativa para inversiones superiores a US\$200 millones en sectores estratégicos (Forbes Argentina, 2025). Esto ha aumentado la confianza de los inversionistas, especialmente en áreas como energía, minería y tecnología.

La inflación se ha reducido considerablemente, pasando de más del 25% mensual a 2.7%, y se espera que cierre el año en 120% anual (BBC Mundo, 2024). El dólar se ha mantenido estable y los bonos y acciones del país han alcanzado precios récord.

Milei ha fortalecido relaciones con líderes empresariales occidentales, como Mark Zuckerberg y Elon Musk, buscando atraer inversiones en tecnología avanzada (Forbes Argentina, 2025). Además, ha mejorado las relaciones con organismos de crédito globales.

Sin embargo, persisten desafíos como el alto costo de vida en dólares y la necesidad de levantar los controles de capital para atraer más inversiones. El gobierno planea eliminar el "cepo" cambiario en 2025, lo que podría impulsar aún más la IED (Financial Times, 2024).

### **Situación actual peruana**

A continuación, revisaremos brevemente las fortalezas y debilidades que tiene Perú para hacer frente a los países de la región:

Fortalezas de Perú:

- Recursos naturales: Perú es rico en minerales como cobre, oro y plata, lo que atrae inversiones significativas en minería.
- Ubicación estratégica: La ubicación geográfica permite conexiones rápidas con mercados asiáticos emergentes.
- Crecimiento sostenido: A pesar de las crisis políticas internas, Perú ha mostrado un crecimiento económico sostenido durante las últimas décadas (Banco Mundial, 2020).

## Debilidades de Perú:

- Incertidumbre política: Cambios frecuentes en el gobierno generan desconfianza entre los inversores.
- Burocracia: La complejidad administrativa dificulta el establecimiento de nuevas empresas.
- Falta de incentivos competitivos: Los incentivos fiscales ofrecidos son limitados comparados con otros países latinoamericanos.

## **Propuestas para fortalecer el posicionamiento de Perú como destino de Inversión Extranjera Directa**

Como se analizó previamente en el apartado dedicado a las políticas de atracción de IED, Perú enfrenta el desafío de diversificar su economía, mejorar su infraestructura, reducir barreras burocráticas y garantizar estabilidad política y jurídica para incrementar su atractivo como destino de inversión. En ese contexto, las estrategias planteadas incluyeron la creación de incentivos fiscales específicos, la promoción internacional de sectores emergentes, y la implementación de ventanillas únicas digitales para trámites administrativos.

Complementando estas políticas, a continuación se detallan propuestas adicionales orientadas a consolidar el posicionamiento estratégico del país en un entorno global cada vez más competitivo:

1. Fomento de alianzas público-privadas (APP): Las APP pueden desempeñar un rol clave en el desarrollo de proyectos de infraestructura crítica, como carreteras, puertos y aeropuertos. Estas alianzas no solo permitirán apalancar recursos privados, sino que también garantizarán la eficiencia en la ejecución de proyectos esenciales para el comercio internacional y la logística interna.
2. Integración tecnológica en sectores estratégicos: Además de atraer inversión hacia tecnologías limpias y energías renovables, es fundamental desarrollar capacidades locales en sectores como fintech, economía digital y manufactura avanzada. Esto requerirá la

promoción de ecosistemas tecnológicos que integren a empresas extranjeras con capacidades locales.

3. Fortalecimiento de la capacitación y el capital humano: La disponibilidad de una fuerza laboral capacitada es un factor determinante para la inversión extranjera. Se propone implementar programas de formación especializada en sectores clave como agroindustria, minería sostenible y tecnología, en colaboración con instituciones educativas y empresas privadas.
4. Enfoque en sostenibilidad y desarrollo inclusivo: La incorporación de criterios de sostenibilidad ambiental y responsabilidad social en proyectos de inversión será crucial para posicionar a Perú como un líder regional en desarrollo sostenible. Esto incluye incentivar proyectos que respeten el medio ambiente y promuevan el bienestar de las comunidades locales.
5. Reforzamiento de tratados multilaterales y cooperación regional: Perú debe fortalecer su participación en foros y acuerdos multilaterales, como la Alianza del Pacífico, para mejorar su posicionamiento frente a competidores regionales. La renegociación de acuerdos comerciales puede ser una herramienta eficaz para atraer inversión en sectores estratégicos.

Con estas propuestas complementarias, Perú podrá potenciar las estrategias previamente analizadas, logrando no solo atraer mayor inversión extranjera directa, sino también diversificar su economía y consolidar un crecimiento económico sostenible e inclusivo.

### **Rol del puerto de Chancay**

El puerto de Chancay se posiciona como una infraestructura estratégica clave para fortalecer la competitividad de Perú en el comercio internacional. Este puerto permitirá conexiones marítimas directas con Asia, un aspecto crucial dada la creciente relación comercial con mercados emergentes como China e India. Además, el desarrollo de un hub logístico en torno al puerto no solo facilitará las exportaciones, sino que también atraerá inversiones extranjeras interesadas en establecer operaciones logísticas en el país. Por último, la integración del puerto con sistemas ferroviarios y viales mejorará la eficiencia del transporte interno, potenciando significativamente las capacidades logísticas del país (Ministerio de Transportes [MTC], 2021).

Perú opera en un espacio muy competitivo en América Latina cuando se trata de atraer inversión extranjera directa. A pesar de importantes fortalezas, como la riqueza de sus fuentes naturales, su posición geográfica y el continuo aumento en la producción de bienes y servicios, el país no cuenta con las condiciones estructurales y contextuales para situarse al nivel de países más avanzados de la región. Estos países avanzan gracias a políticas sólidas, competencia fiscal, infraestructura moderna y marketing internacional.

Para mejorar su posición, Perú necesita simplificar sus procedimientos administrativos, fortalecer su marco regulatorio y proporcionar incentivos fiscales atractivos que promuevan la inversión en sectores críticos como la tecnología, la infraestructura y la energía limpia. También es importante mejorar el desarrollo de infraestructura crítica, como el puerto de Chancay, que permitirá posicionar al país como un eje en el comercio con Asia, y diversificar su economía hacia nuevos sectores económicos que ayuden a reducir la dependencia de los sectores tradicionales.

Invertir en campañas de promoción internacional, construir puentes con organizaciones globales y difundir el mensaje de Perú como un destino confiable y competitivo para la inversión en varias ferias internacionales aumenta la visibilidad de Perú como país atractivo para inversiones. A menos que se tomen estas acciones, no se logrará captar mayores flujos de capital extranjero, lo que a su vez contribuirá al desarrollo sostenible del país mediante la generación de empleo, la transferencia tecnológica y una economía más diversificada y resiliente.

### **3.4.Propuestas para enfrentar factores globales y aprovechar oportunidades**

En un mundo cada vez más globalizado, los factores externos desempeñan un papel crucial en la atracción de inversión extranjera directa. Perú se enfrenta a desafíos derivados de cambios en las políticas comerciales de potencias como Estados Unidos y China, así como a las demandas de una economía global orientada hacia la sostenibilidad y la tecnología. Este subcapítulo presenta estrategias y propuestas concretas para que Perú enfrente estos desafíos y aproveche las oportunidades globales, consolidando su posición como un destino competitivo para la inversión extranjera.

La IED es fundamental para el crecimiento económico de Perú, ya que no solo proporciona capital, sino que también genera empleo, transfiere tecnología y mejora la competitividad del país en el contexto internacional. Sin embargo, diversos factores globales impactan la capacidad de Perú para atraer IED. Entre estos factores se encuentran los cambios en las políticas comerciales de Estados Unidos, la creciente influencia de China en América Latina y las tendencias hacia inversiones sostenibles.

Además, el contexto económico global presenta oportunidades emergentes que Perú puede aprovechar para atraer IED. Por ejemplo, la expansión del puerto de Chancay y el potencial en sectores como energías renovables y tecnología son áreas donde el país puede posicionarse favorablemente. Este subcapítulo abordará estos factores y propondrá estrategias concretas para enfrentar los desafíos globales y aprovechar las oportunidades.

### **Cambios en las políticas comerciales de EE. UU.**

Las políticas comerciales de Estados Unidos han tenido un impacto significativo en América Latina, incluido el Perú. Durante la administración de Donald Trump (2017-2021), se implementaron políticas proteccionistas que afectaron el comercio internacional. La renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) resultó en el T-MEC, que introdujo nuevas reglas y restricciones que pueden influir en las decisiones de inversión (Secretaría de Economía [México], 2020).

- Impacto del T-MEC: Aunque el T-MEC beneficia a México al facilitar el acceso al mercado estadounidense, también ha generado incertidumbre para otros países latinoamericanos que dependen del comercio con EE. UU. Perú debe adaptarse a estas nuevas dinámicas si desea seguir siendo competitivo (Banco Mundial, 2020).
- Políticas proteccionistas: Las tarifas impuestas por EE. UU. a productos importados han llevado a muchos países a buscar diversificación en sus mercados de exportación e inversión. Esto presenta una oportunidad para que Perú promueva su mercado como una alternativa viable (Fondo Monetario Internacional [FMI], 2021).

- Recomendaciones: Para adaptarse a estas políticas, Perú debe fortalecer sus relaciones comerciales con EE. UU., buscando acuerdos bilaterales que ofrezcan beneficios mutuos y diversificando sus exportaciones hacia otros mercados.

Como se mencionó previamente, en su primer mandato, Trump adoptó un enfoque proteccionista, imponiendo aranceles significativos a los productos, en particular a aquellos importados de China. Esta línea de pensamiento indica que la segunda administración podría tener un curso similar, lo que se traduciría en consecuencias favorables o adversas para la economía peruana.

La disposición de Trump de un arancel universal del 10% es otra gran preocupación planteada (AmCham, 2024), especialmente una de las intenciones de Trump de aumentar los aranceles a las importaciones. Perú exporta muchos productos agrícolas y minerales a los Estados Unidos, y el aumento de los aranceles reduciría la competitividad de estas exportaciones. Un cambio hacia políticas comerciales más agresivas podría llevar a costos más altos para los exportadores de productos legítimos de Perú, como el cobre y los alimentos (Maraví, 2024; economista de la Universidad de Piura). Esto crearía incertidumbre en los mercados que podría llevar a una reducción en los flujos comerciales entre los dos países.

Asimismo, el endurecimiento del dólar a través de políticas monetarias contractivas en los Estados Unidos causaría un aumento en los gastos para las empresas peruanas que dependen de insumos importados (Maraví, 2024). Esto afectaría no solo la capacidad de inversión de estas empresas sino también su capacidad para obtener financiamiento para nuevos proyectos. Al mismo tiempo, existe el riesgo de una guerra comercial a largo plazo entre Estados Unidos y China que podría impactar proyectos estratégicos en Perú, como el puerto de Chancay asociado con las inversiones chinas (Maraví, 2024).

Pero también hay oportunidades. Incluso con los efectos adversos que una política proteccionista implementada por Trump podría traer, la economía de Perú podría haber sido menos afectada que la de los vecinos de esta región. Según un informe preparado por Oxford Economics, se proyecta que las exportaciones de Perú a los Estados Unidos caerán solo un 1% para 2029, la caída más baja en comparación con México y Colombia (AmCham, 2024). Asimismo, la hostilidad de Trump

hacia China podría favorecer algunos de nuestros productos peruanos que compiten directamente con los productos chinos en el mercado americano (AmCham, 2024).

En conclusión, una segunda administración de Donald Trump debería traer nuevos retos pero también oportunidades para Perú. Las exportaciones peruanas probablemente se verán significativamente afectadas por políticas comerciales agresivas y la posibilidad de aranceles más altos, pero la resiliencia del país y su capacidad para enfrentar estos desafíos serán importantes. Se deben fortalecer las instituciones y mantener relaciones comerciales diversificadas para que cualquier efecto adverso se mitigue y se aprovechen nuevas oportunidades durante este nuevo período presidencial.

### **La creciente influencia de China**

China ha emergido como un actor clave en América Latina, aumentando su presencia económica mediante inversiones significativas en infraestructura y recursos naturales. Esto ha cambiado el panorama de la IED en la región.

- Inversiones chinas: China ha invertido fuertemente en sectores estratégicos como minería, energía y telecomunicaciones en Perú (CEPAL, 2022). Estas inversiones han llevado a un aumento significativo del flujo de capital hacia el país.
- Competencia y colaboración: Aunque la inversión china representa una competencia para otros inversores extranjeros, también ofrece oportunidades para colaborar en proyectos conjuntos que beneficien a ambas partes (BID, 2020). Por ejemplo, las empresas peruanas pueden asociarse con empresas chinas para acceder a tecnología avanzada y financiamiento.
- Recomendaciones: Perú debe identificar sectores clave donde pueda competir con China y colaborar al mismo tiempo. Esto incluye fomentar asociaciones público-privadas que integren inversiones chinas con capacidades locales.

En ese sentido, correspondería analizar qué medidas o estrategias deberá tomar el Perú frente a los socios comerciales antes mencionados.

## **Estados Unidos**

- Promoción de acuerdos bilaterales: Perú debe buscar fortalecer sus relaciones comerciales con EE. UU., promoviendo acuerdos bilaterales que ofrezcan beneficios mutuos y faciliten el comercio entre ambos países.
- Diversificación de exportaciones: Es esencial diversificar los productos exportados hacia EE. UU., enfocándose no solo en materias primas sino también en productos manufacturados y servicios tecnológicos (Ministerio Comercio Exterior [Perú], 2021).
- Fortalecimiento institucional: Mejorar las capacidades institucionales para gestionar relaciones comerciales internacionales es crucial para adaptarse a cambios en las políticas comerciales estadounidenses.

## **China**

- Identificación de sectores clave: Perú debe identificar sectores donde pueda competir efectivamente con China, como minería sostenible o turismo ecológico, aprovechando sus recursos naturales únicos.
- Colaboración con empresas chinas: Fomentar asociaciones entre empresas peruanas y chinas puede facilitar el acceso a tecnología avanzada y financiamiento necesario para desarrollar proyectos estratégicos (CEPAL, 2022).
- Mejora del entorno empresarial: Crear un entorno empresarial más atractivo mediante reformas legales y administrativas permitirá atraer tanto inversiones locales como extranjeras.

## **Potencial para atraer IED en sectores estratégicos**

Los sectores más prometedores incluyen energías renovables, agroindustria y tecnología e innovación.

En el ámbito de las energías renovables, la creciente tendencia mundial hacia fuentes limpias crea una fuerte demanda de IED en el país, particularmente si existen incentivos fiscales y regulatorios para aprovechar su potencial en energía solar, eólica e hidroeléctrica (OCDE, 2020). En contraste, la diversidad climática de Perú genera una producción agrícola diversificada, permitiendo la posibilidad de ofrecer en los mercados internacionales productos orgánicos y sostenibles, lo que aumenta la competitividad de la agroindustria (CEPAL, 2022). Proporcionar incentivos a startups y empresas tecnológicas también promoverá un ecosistema tecnológico vibrante que puede atraer inversiones extranjeras enfocadas en innovación y desarrollo tecnológico (Banco Mundial, 2021).

### **Participación activa en tratados internacionales**

La firma activa de tratados internacionales por parte de Perú es importante en parte debido a la necesidad de diversificar sus mercados, promover el comercio exterior y fortalecer su competitividad global.

- La Alianza del Pacífico, por ejemplo, permite a la nación disfrutar de libre comercio con los demás miembros del bloque y la coloca como un puente comercial entre Asia y América Latina (Alianza del Pacífico, 2020).
- Por otro lado, el Acuerdo Integral y Progresista para la Asociación Transpacífico (TPP11) crea nuevas oportunidades para acceder a los mercados asiáticos, mejorando la competitividad regional y ampliando el alcance de las exportaciones peruanas (Ministerio de Comercio Exterior [Perú], 2021).
- Fortalecer las capacidades negociadoras del país será crucial para maximizar beneficios derivados de acuerdos internacionales.

A manera de conclusión del presente subcapítulo podemos mencionar que los desafíos globales y las oportunidades emergentes deben ser enfrentados para que Perú pueda consolidarse como un destino competitivo para la inversión extranjera directa.

El cambiante panorama de la política comercial de EE. UU. y el ascenso de China son tanto amenazas como oportunidades estratégicas. Aunque el proteccionismo estadounidense podría complicar las exportaciones, también representa una gran oportunidad para que Perú posicione sus productos en el mercado estadounidense. De manera similar, las inversiones chinas en infraestructura y minería también tienen el potencial de ofrecer retornos significativos, siempre que se gestionen adecuadamente mediante asociaciones público-privadas.

La diversificación económica, particularmente invirtiendo en energías renovables, tecnología e innovación, es crucial para construir la resiliencia económica del país. Un saludo integral al tiempo que se garantiza un entorno propicio con reformas legales y fiscales, y se ofrecen incentivos para sectores clave será la clave no solo para atraer más IED, sino también para contribuir al desarrollo sostenible y a una economía más equilibrada.

## CONCLUSIONES

- La estabilidad macroeconómica es fundamental para atraer inversión extranjera directa al Perú. Durante las últimas décadas, el país ha mantenido bajos niveles de inflación, un manejo fiscal responsable y estabilidad cambiaria, lo que ha fortalecido la confianza de los inversionistas internacionales. Sin embargo, mantener esta estabilidad requiere un compromiso continuo con políticas responsables y una respuesta ágil ante los retos del mercado global. Además, la estabilidad macroeconómica no solo es un factor clave para la atracción de capital, sino también para la promoción de un crecimiento económico inclusivo que beneficie a todos los sectores de la sociedad.
- Las reformas legales en el Perú han sido clave para crear un entorno propicio para la IED. Estas incluyen incentivos fiscales, acuerdos comerciales y mecanismos de protección de inversiones, que han impulsado la llegada de capital extranjero en sectores como la minería, la energía y la agroindustria. Adicionalmente, la implementación de normativas claras y predecibles ha reducido los riesgos percibidos por los inversores. Sin embargo, es fundamental fortalecer la capacidad de las instituciones encargadas de implementar estas reformas para garantizar su sostenibilidad a largo plazo y adaptarlas a las nuevas demandas del mercado global.
- Sin embargo, existen barreras estructurales como la burocracia, la insuficiencia de infraestructura y la inestabilidad política, que continúan siendo retos significativos para atraer más inversión extranjera al país. La descentralización de procesos administrativos y la digitalización podrían ser estrategias clave para superar estas barreras. La introducción de plataformas tecnológicas que unifiquen los procesos administrativos podría reducir costos y tiempo para los inversionistas, fortaleciendo la competitividad del país.
- El puerto de Chancay se presenta como una oportunidad estratégica para posicionar al Perú como un centro logístico clave en el Pacífico. Este proyecto podría mejorar significativamente la conectividad con Asia y América del Norte, promoviendo el desarrollo de sectores logísticos y de transporte. Además, el desarrollo de infraestructura

complementaria y la integración con zonas económicas especiales serían determinantes para maximizar su potencial. El éxito de este proyecto también depende de la colaboración efectiva entre el sector público y privado, así como de una planificación que garantice beneficios sostenibles para las comunidades locales.

- En comparación con países vecinos como Chile y Colombia, el Perú debe fortalecer su marco normativo e invertir en infraestructura. Chile destaca por su estabilidad jurídica, mientras que Colombia ha promovido sectores emergentes como tecnología con notable éxito. Estas experiencias ofrecen lecciones valiosas que podrían ser adaptadas al contexto peruano. Asimismo, es crucial aprender de las políticas de inclusión social de estos países, que han permitido integrar a más sectores de la población en los beneficios de la inversión extranjera.
- Las tendencias globales hacia la sostenibilidad y la transición energética representan una gran oportunidad para el Perú. Fomentar inversiones en energías renovables y proyectos sostenibles podría diversificar la economía y aumentar su competitividad global. La adopción de incentivos fiscales y normativas alineadas con un Desarrollo Sostenible fortalecería esta transición. Además, el Perú podría posicionarse como un líder regional en la producción de energía limpia, atrayendo inversiones en tecnologías innovadoras como la energía solar y eólica.
- Las políticas comerciales de Estados Unidos y China impactan directamente la atracción de IED en el Perú. Mientras que el proteccionismo estadounidense supone un desafío, la creciente inversión de China en América Latina abre nuevas oportunidades en sectores estratégicos. Establecer alianzas estratégicas con ambos países podría mitigar riesgos y maximizar beneficios. Asimismo, diversificar las relaciones comerciales hacia mercados europeos y asiáticos emergentes podría reducir la dependencia de los dos gigantes económicos.
- Simplificar los trámites administrativos es urgente para mejorar la competitividad del Perú. Procesos burocráticos complejos desalientan a los inversionistas extranjeros y limitan el

potencial del país frente a otros mercados emergentes. La automatización y la creación de ventanillas únicas serían medidas eficaces para abordar esta problemática. Estas reformas también deben ir acompañadas de programas de capacitación para los funcionarios públicos, garantizando un servicio eficiente y orientado al cliente.

- Las asociaciones público-privadas (APP) son fundamentales para desarrollar infraestructura y movilizar capital privado. Estas alianzas podrían acelerar la ejecución de proyectos críticos y fortalecer la conectividad internacional. Promover un marco normativo más flexible para las APP podría atraer a inversores internacionales interesados en proyectos de gran escala. Además, incluir mecanismos de transparencia y rendición de cuentas en estos acuerdos garantizará su sostenibilidad y aceptación pública.
- Diversificar la economía más allá de la minería es esencial. Sectores como tecnología, manufactura avanzada y turismo sostenible ofrecen oportunidades para generar empleo y fomentar un crecimiento económico equilibrado. La promoción de clusters industriales y la inversión en capital humano serían fundamentales para esta diversificación. Asimismo, el desarrollo de cadenas de valor en el sector agroindustrial podría generar productos de alto valor agregado para la exportación.
- Los tratados de libre comercio han permitido al Perú ampliar sus mercados de exportación y atraer IED. Sin embargo, es necesario maximizar los beneficios mediante estrategias de promoción y fortalecimiento de cadenas de valor. La inclusión de cláusulas que promuevan la sostenibilidad y la transferencia tecnológica podría ampliar el impacto positivo de estos acuerdos. Además, fortalecer la infraestructura de comercio exterior facilitará el acceso de los productos peruanos a los mercados internacionales.
- El fortalecimiento institucional es clave para garantizar la estabilidad jurídica y mejorar la capacidad de gestión en relaciones comerciales internacionales. Instituciones confiables son esenciales para atraer y retener inversores. Invertir en la capacitación del personal público y en sistemas de gestión eficientes reforzará esta estabilidad. Además, fomentar la

independencia de las instituciones regulatorias mejorará la transparencia y predictibilidad del entorno económico.

- Las tendencias hacia la digitalización y la economía del conocimiento ofrecen nuevas oportunidades. Invertir en educación, investigación y tecnología podría posicionar al Perú como un centro de innovación regional. La creación de hubs tecnológicos y la colaboración con universidades serán fundamentales en este proceso. También será clave fomentar la integración de pequeñas y medianas empresas en cadenas de valor tecnológicas.
- Las reformas fiscales y legales deben alinearse con las demandas del mercado global. Incentivos dirigidos a sectores emergentes como tecnología y energías renovables podrían atraer inversiones de alto valor. Además, la creación de un marco normativo que fomente la inversión en startups tecnológicas potenciaría el ecosistema emprendedor. Establecer zonas francas tecnológicas también podría ser una estrategia efectiva para atraer capital extranjero.
- Colaborar con organismos internacionales y fortalecer iniciativas regionales, como la Alianza del Pacífico, ampliará las oportunidades de inversión y comercio exterior para el Perú. Integrar estrategias regionales para el desarrollo sostenible y la conectividad logística potenciará los beneficios de estas alianzas. Asimismo, participar activamente en foros globales permitirá al Perú influir en la formulación de políticas internacionales.
- Los proyectos de infraestructura deben incorporar principios de sostenibilidad e inclusión social. Inversiones que respeten el medio ambiente y beneficien a las comunidades locales asegurarán un desarrollo económico sostenible. Establecer mecanismos de evaluación de impacto ambiental y social mejorará la aceptación de estos proyectos. Además, fomentar la participación ciudadana en la planificación y ejecución de estos proyectos garantizará mayor transparencia y legitimidad.
- Es necesario desarrollar una estrategia integral para la atracción de IED que combine incentivos económicos, fortalecimiento institucional y promoción internacional. Esto

posicionará al Perú como un destino competitivo y confiable. La implementación de una marca-país que resalte las ventajas competitivas del Perú será un componente clave. También será importante desarrollar campañas de promoción dirigidas a mercados específicos con alto potencial de inversión.

- Una visión a largo plazo es crucial para la sostenibilidad del crecimiento económico. Alinear las políticas nacionales con tendencias globales y fortalecer la colaboración público-privada es fundamental para enfrentar desafíos futuros y aprovechar las oportunidades del mercado global. La planificación estratégica, basada en datos y escenarios prospectivos, guiará estas iniciativas hacia un futuro más competitivo y sostenible. Además, desarrollar un sistema de monitoreo y evaluación de las políticas implementadas permitirá realizar ajustes oportunos y garantizar resultados efectivos.

## RECOMENDACIONES

- Es fundamental reducir la dependencia de Perú en sectores tradicionales como la minería, diversificando la economía hacia sectores emergentes como tecnología, energías renovables, agroindustria y manufactura avanzada. Esta diversificación no solo mitigará la vulnerabilidad ante las fluctuaciones de los precios de las materias primas, sino que también fomentará un crecimiento sostenible y equitativo. Para lograrlo, el gobierno debe implementar políticas fiscales favorables, otorgar acceso preferencial a financiamiento y brindar apoyo técnico a empresarios interesados en estos sectores estratégicos.
- La simplificación administrativa es crucial para mejorar la competitividad de Perú como destino de inversión. Las largas y complejas barreras burocráticas generan desconfianza en los inversionistas y aumentan los costos de hacer negocios en el país. Por ello, es indispensable digitalizar los procesos administrativos, reducir tiempos y costos asociados a los trámites y capacitar al personal gubernamental para ofrecer un servicio eficiente y transparente. Un marco institucional más robusto facilitará la atracción y retención de capital extranjero.
- La estabilidad jurídica y política son elementos clave para crear un entorno de confianza para los inversionistas internacionales. La falta de consistencia en las normativas y los frecuentes cambios políticos generan incertidumbre, afectando negativamente el atractivo del país. Es esencial garantizar la continuidad de las políticas públicas mediante leyes que aseguren la protección a largo plazo de las inversiones y establecer mecanismos claros para la resolución de controversias. Además, promover un diálogo constante entre los sectores público y privado reforzará la predictibilidad del entorno económico.
- En un contexto global donde las inversiones verdes y sostenibles son cada vez más prioritarias, Perú tiene la oportunidad de posicionarse como un destino atractivo para proyectos que cumplan con estándares ambientales internacionales. Es necesario diseñar

políticas que prioricen el desarrollo sostenible, como incentivos fiscales para empresas que implementen tecnologías limpias y prácticas responsables. Asimismo, el gobierno debe destacar los recursos naturales del país en campañas de promoción internacional, subrayando su compromiso con la sostenibilidad.

- El desarrollo de infraestructura es indispensable para potenciar la competitividad de Perú en el comercio global. Proyectos como el puerto de Chancay representan un avance significativo, pero es vital complementar estos esfuerzos con una planificación integral que mejore las conexiones entre las regiones productivas y los mercados internacionales. Inversiones en carreteras, ferrocarriles y aeropuertos estratégicos, junto con asociaciones público-privadas, facilitarán el comercio y atraerán inversiones extranjeras hacia sectores clave de la economía.
- La promoción efectiva de Perú como destino de inversión es esencial para captar el interés de empresas extranjeras. Participar activamente en foros internacionales, crear oficinas comerciales en mercados estratégicos y desarrollar campañas digitales orientadas a sectores de alto valor agregado como la minería sostenible y la tecnología son acciones prioritarias. Además, estas estrategias deben resaltar las ventajas competitivas del país y posicionarlo como un destino confiable en la región.
- La implementación de incentivos fiscales y regulatorios específicos es una herramienta poderosa para atraer inversión extranjera. Países como Chile y Colombia han logrado avances significativos mediante políticas de este tipo, y Perú no puede quedarse atrás. Ofrecer beneficios fiscales para empresas que inviertan en innovación, tecnología y energías renovables, así como establecer regímenes especiales para zonas económicas estratégicas, aumentará la competitividad del país.
- Un talento humano altamente capacitado es un factor determinante para la atracción de inversión extranjera. Por lo tanto, es necesario mejorar el sistema educativo y ofrecer programas de formación técnica en áreas como tecnologías emergentes, energías renovables y agroindustria. Asimismo, se deben establecer alianzas con empresas

extranjeras para capacitar a la fuerza laboral local y promover becas e intercambios para estudiantes y profesionales peruanos.

- La economía peruana debe prepararse para enfrentar las fluctuaciones en los precios de las materias primas y otros factores globales que afectan su estabilidad. Es imperativo desarrollar estrategias de diversificación económica, crear fondos de estabilización para mitigar los impactos de crisis externas y fomentar relaciones comerciales con una mayor variedad de mercados internacionales para reducir la dependencia de un solo socio comercial.
- La percepción de corrupción afecta gravemente la confianza de los inversionistas. Mejorar la transparencia en la gestión pública y fortalecer la rendición de cuentas debe ser una prioridad nacional. Para ello, es importante implementar sistemas de auditoría más efectivos, fomentar la supervisión internacional en grandes proyectos de inversión y crear plataformas digitales que permitan a los ciudadanos denunciar irregularidades de manera segura y anónima.

Estas recomendaciones representan un enfoque integral que aborda las necesidades estructurales, administrativas y económicas de Perú. Su implementación fortalecerá la competitividad del país como destino de inversión, generando crecimiento económico inclusivo y sostenible.

## BIBLIOGRAFÍA

- Alarcón, A. (2024). *China moviliza casi un cuarto de todas las inversiones extranjeras realizadas en el Perú*. La República. <https://especial.larepublica.pe/puente-a-china/2024/04/09/china-moviliza-casi-un-cuarto-de-todas-las-inversiones-extranjeras-realizadas-en-el-peru-821529>
- Alianza del Pacífico. (2020). *Alianza del Pacífico: Informe de desempeño diciembre 2020*. <https://recursos.exportemos.pe/peru-alianza-pacifico-informe-desempeo-diciembre-2020.pdf>

- AmCham. (2024). *Elecciones de EEUU 2024: ¿Qué implicaciones traería al comercio internacional?* <https://amcham.org.pe/news/elecciones-de-eeuu-2024-que-implicaciones-traeria-al-comercio-internacional-la-victoria-de-cada-candidato/>
- Araoz, M., Casas, C., & Noriega, S. (2001). *Atracción de la inversión extranjera directa en el Perú*. Universidad del Pacífico.
- Arias, L. A. (2011). *Política tributaria para el 2011-2016*. CIES Consorcio de Investigación Económica y Social.
- Asociación de Exportadores [ADEX]. (2023). *Informe sobre exportaciones peruanas*. <https://www.adexperu.org.pe/informes/exportaciones-peruanas>
- Banco Central de Reserva del Perú. (2020). *Memoria 2020*. <https://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Memoria/2020/memoria-bcrp-2020.pdf>
- Banco Central de Reserva del Perú. (2022). *Estadísticas de inversión extranjera directa*. <https://www.bcrp.gob.pe/estadisticas.html>
- Banco Interamericano de Desarrollo (BID). (2020). *Inversión extranjera directa: Desafíos y oportunidades*. <https://www.iadb.org/>
- Banco Interamericano de Desarrollo [BID]. (2020). *Informe sobre inversión extranjera directa*. <https://www.iadb.org/>
- Banco Interamericano de Desarrollo. (2021). *Informe macroeconómico de América Latina y el Caribe 2021*. <https://publications.iadb.org/es/informe-macroeconomico-de-america-latina-y-el-caribe-2021>
- Banco Mundial. (2020). *Doing Business 2020: Comparing business regulation in 190 economies*. <https://www.worldbank.org/>
- Banco Mundial. (2020). *Global Economic Prospects*. <https://www.worldbank.org/>
- Banco Mundial. (2020). *Perspectivas económicas mundiales*. <https://www.bancomundial.org/es/publication/global-economic-prospects>
- Banco Mundial. (2024). *Peru Overview: Development news, research, data*. <https://www.worldbank.org/en/country/peru/overview>
- BBC Mundo. (2024). *Cómo logró Milei que empiece a bajar la inflación en Argentina y estabilizar el dólar (y por qué no todos lo celebran)*. <https://www.bbc.com/mundo/articulos/cvg3gn343z4o>

- BBVA Research. (2024). *Latam | Different rhythms in economic policy*. <https://www.bbvarsearch.com/en/publicaciones/latam-different-rhythms-in-economic-policy/>
- Bibi, S., & Valdecantos, S. (2023). The price (and costs) of macroeconomic stability in Peru: Some lessons on the implications of FDI-driven growth. *Development and Change*. <https://doi.org/10.1111/dech.12793>
- Cámara de Comercio de Lima [CCL]. (2022). *Impacto económico del desarrollo portuario*. <https://www.camaralima.org.pe/informes/impacto-economico-desarrollo-portuario>
- Castillo, P., & Meneses, A. (2018). Determinantes de la inversión extranjera directa en el Perú: Un análisis empírico. *Revista de Análisis Económico*, 33(2), 29-50.
- Centro Internacional de Arreglo de Diferencias Relativas a Inversiones. (2022). *Base de datos de casos del CIADI*. <https://icsid.worldbank.org/cases>
- CEPAL. (2022). *Informe sobre Inversión Extranjera Directa*. <https://www.cepal.org/>
- ComexPerú. (2022). *El futuro del comercio exterior peruano*. <https://www.comexperu.org.pe/informes/futuro-comercio-exterior>
- ComexPerú. (2024). *A 12 años del TLC Perú-Canadá: las exportaciones suman US\$ 32,500 millones y crecen un 8.2% anual*. <https://www.comexperu.org.pe/articulo/a-12-anos-del-tlc-peru-canada-las-exportaciones-suman-us-32500-millones-y-crecen-un-82-anual>
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL). (2021). *Informe sobre la inversión extranjera directa*. <https://www.cepal.org/>
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe. (2023). Los puertos de América Latina y el Caribe y el riesgo climático: Impactos en su infraestructura y posibles medidas de adaptación. *Boletín FAL*, 397(1). <https://repositorio.cepal.org/server/api/core/bitstreams/97ee0fad-8154-488f-9c0f-2704116cb5c1/content>
- Congreso de la República del Perú. (1993). *Constitución Política del Perú*. <http://www.congreso.gob.pe/constitucion/>
- Congreso de la República del Perú. (2007). *Ley N° 29060, Ley del Silencio Administrativo*. <https://www.gob.pe/institucion/congreso-de-la-republica/normas-legales/2216-29060>

- Contraloría General de la República. (2019). *Informe de gestión descentralizada*. [https://www.contraloria.gob.pe/wps/wcm/connect/CGRNew/as\\_contraloria/as\\_portal](https://www.contraloria.gob.pe/wps/wcm/connect/CGRNew/as_contraloria/as_portal)
- DANE. (2020). *Informe sobre inversión extranjera directa*. <https://www.dane.gov.co/>
- Departamento Nacional de Planeación (DNP). (2021). *Plan Nacional de Desarrollo 2018-2022*. <https://www.dnp.gov.co/>
- Departamento de Comercio Exterior del Reino Unido y la Embajada del Reino Unido en el Perú. (2021). *Peru Day: Alianza peruano-británica generará oportunidades de negocio para empresarios de ambos países*. GOV.UK. <https://www.gov.uk/government/news/peru-day-peruvian-british-alliance-will-generate-business-opportunities-for-entrepreneurs-from-both-countries.es-419>
- FocusEconomics. (2022). *Peru economy: GDP, inflation, CPI & interest rates*. <https://www.focus-economics.com/countries/peru/>
- Fondo Monetario Internacional (FMI). (2021). *Informe sobre las reformas estructurales*. <https://www.imf.org/>
- Fondo Monetario Internacional [FMI]. (2021). *Informe anual sobre perspectivas económicas*. <https://www.imf.org/>
- Fondo Monetario Internacional. (2022). *Peru: 2022 Article IV consultation*. IMF Country Report No. 22/122.
- Fondo Monetario Internacional. (2024). *Statement by Mr. Alfaro and Mr. Hendrick on Peru May 20, 2024*. IMF eLibrary. <https://www.elibrary.imf.org/view/journals/002/2024/133/article-A004-en.xml>
- Financial Times. (2024). *Javier Milei extends bet on Argentina's unorthodox currency policy*. <https://www.ft.com/content/3a92d395-f4d7-4efc-bc00-1e21e3525069>
- Forbes Argentina. (2025). *Las inversiones financieras con mayor potencial para el 2025*. <https://www.forbesargentina.com/daily-cover/las-inversiones-financieras-mayor-potencial-2025-n65202>
- Gobierno de Chile. (2021). *Estrategia Nacional Portuaria*. <https://www.gob.cl/>
- Gobierno Regional Chancay. (2022). *Plan maestro Puerto Chancay*. <https://www.gob.pe/chancay/>
- Gonzales, L., & Pérez, M. (2023). Análisis estratégico del puerto Chancay. *Revista Peruana de Logística y Comercio Exterior*, 15(2), 45-67.

- Instituto Nacional de Defensa de la Competencia y de la Protección de la Propiedad Intelectual. (2020). *Informe anual sobre barreras burocráticas*. <https://www.indecopi.gob.pe/documents/1902049/3749566/Informe+Anual+BB+2019.pdf>
- J.P. Morgan Private Bank. (2025). *Argentina: Un año de Javier Milei*. <https://privatebank.jpmorgan.com/latam/es/insights/markets-and-investing/ideas-and-insights/argentina-un-ano-de-javier-milei>
- International Monetary Fund. (2024). *Chapter 2. Peru's recent economic history*. IMF eLibrary. <https://www.elibrary.imf.org/view/book/9781513599748/ch002.xml>
- InvestChile. (2021). *Promoción Internacional*. <https://investchile.gob.cl/>
- InvestChile. (2022). *Ventanilla Única*. <https://investchile.gob.cl/>
- Loayza, N. V. (2008). El crecimiento económico en el Perú. *Economía*, 31(61), 9-25.
- Mankiw, N. G. (2016). *Principios de economía* (6a ed.). Editorial.
- Maraví, C. (2024). La victoria de Trump genera incertidumbre en el comercio de commodities peruanos. Universidad de Piura. <https://www.udep.edu.pe/hoy/2024/11/la-victoria-de-trump-genera-incertidumbre-en-el-comercio-de-commodities-peruanos/>
- MINCETUR. (2023). *Estudio de aprovechamiento del TLC Perú – Singapur*. [https://acuerdoscomerciales.gob.pe/en\\_vigencia/Singapur/Documentos/docs/EA\\_Singapur\\_14\\_periodo.pdf](https://acuerdoscomerciales.gob.pe/en_vigencia/Singapur/Documentos/docs/EA_Singapur_14_periodo.pdf)
- Ministerio Comercio Exterior [Perú]. (2021). *Informe anual sobre inversión extranjera directa*. <https://www.gob.pe/mincomercio/>
- Ministerio Transportes [MTC]. (2021). *Plan Nacional Logístico*. <https://www.gob.pe/mtc/>
- Ministerio de Comercio Exterior y Turismo del Perú [MINCETUR]. (s.f.). *Acuerdos Comerciales del Perú*. <http://www.acuerdoscomerciales.gob.pe>
- Ministerio de Comercio Exterior y Turismo [MINCETUR]. (2021). *Ventanilla Única de Comercio Exterior*. <https://www.vuce.gob.pe/>
- Ministerio de Comercio Exterior y Turismo [MINCETUR]. (2022). *Acuerdos comerciales del Perú*. <http://www.acuerdoscomerciales.gob.pe/>
- Ministerio de Economía y Finanzas (MEF). (2020). *Ley marco para el crecimiento sostenible*. <https://www.mef.gob.pe/>

- Ministerio de Economía y Finanzas. (2019). *Marco macroeconómico multianual 2020-2023*. [https://www.mef.gob.pe/contenidos/pol\\_econ/marco\\_macro/MMM\\_2020\\_2023.pdf](https://www.mef.gob.pe/contenidos/pol_econ/marco_macro/MMM_2020_2023.pdf)
- Ministerio de Energía y Minas [MEM]. (2023). *Perspectivas sobre minería e inversión*. <https://www.gob.pe/minem/perspectivas-mineria>
- Ministerio de Energía y Minas [MINEM]. (2020). *Anuario Minero 2019*. <http://www.minem.gob.pe/publicacion.php?idSector=1&idPublicacion=614>
- Ministerio de Hacienda (Chile). (2022). *Políticas fiscales*. <https://www.hacienda.cl/>
- Ministerio de Transportes y Comunicaciones del Perú [MTC]. (2021). *Plan nacional logístico*. <https://www.gob.pe/mtc/>
- Morales, J., Rodríguez, J., Tello, M., & Valdivia, C. (2016). Mercados y reformas estructurales en el Perú: 1990-2015. En P. Meller (Ed.), *La voz de los economistas latinoamericanos* (pp. 299-346). Fondo de Cultura Económica.
- Mundell, R. A. (1963). Capital mobility and stabilization policy under fixed and flexible exchange rates. *Canadian Journal of Economics and Political Science*, 29(4), 475-485.
- Oficina del Representante Comercial de los Estados Unidos. (2009). *United States-Peru Trade Promotion Agreement*. <https://ustr.gov/trade-agreements/free-trade-agreements/peru-tpa>
- Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos. (2021). *FDI Regulatory Restrictiveness Index*. <https://stats.oecd.org/Index.aspx?datasetcode=FDIINDEX#>
- ProInversión. (2020). *Reporte de proyectos de asociaciones público privadas 2008-2019*. <https://www.proyectosapp.pe/modulos/JER/PlantillaStandard.aspx?are=0&prf=2&jer=5902&sec=22>
- ProInversión. (2021). *Convenios de estabilidad jurídica*. <https://www.investinperu.pe/es/clima/marco-legal/convenios-de-estabilidad-juridica>
- ProInversión. (2022). *Guía de servicios al inversionista*. <https://www.investinperu.pe/es/publicaciones/guias-de-inversion>
- ProInversión. (2023). *Acuerdos internacionales de inversión*. <https://www.investinperu.pe/es/clima/marco-legal/acuerdos-internacionales-de-inversion>
- PROMPERÚ. (2021). *Perú presenta a empresarios japoneses portafolio de inversión de más de \$120 millones*. <https://www.gob.pe/institucion/promperu/noticias/350927-peru-presenta-a-empresarios-japoneses-portafolio-de-inversion-de-mas-de-120-millones>

- PROMPERÚ. (2024). *Perú captó el interés de inversionistas y empresas de Alemania*. <https://www.gob.pe/institucion/promperu/noticias/900723-peru-capto-el-interes-de-inversionistas-y-empresas-de-alemania>
- Santa Gadea, R. (Ed.). (2019). *Presencia e impacto de la inversión española en el Perú*. Universidad del Pacífico. <https://ciup.up.edu.pe/publicaciones/presencia-impacto-de-inversion-espanola-peru/>
- Secretaría de Economía (México). (2021). *Zonas económicas especiales*. <https://www.gob.mx/se/>
- Secretaría de Economía [México]. (2020). *Tratados Comerciales*. <https://www.gob.mx/se/>
- Superintendencia de Industria y Comercio (SIC). (2021). *Registro único empresarial*. <https://www.sic.gov.co/>
- Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria. (2021). *Convenios para evitar la doble tributación*. <https://www.sunat.gob.pe/legislacion/convenios/>
- Tovar, P., & Chuy, A. (2019). Términos de intercambio y ciclos económicos en una economía pequeña y abierta: Evidencia para el Perú. *Revista Estudios Económicos*, 38, 9-30.
- World Bank. (2017). *The adjustment to commodity price shocks in Chile, Colombia, and Peru*. World Bank. <https://www.imf.org/-/media/Files/Publications/WP/2017/wp17208.aspx>